

ASIA PACIFIC
FOUNDATION
OF CANADA

FONDATION
ASIE PACIFIQUE
DU CANADA



CANADIAN WOMEN'S
INTERNATIONAL NETWORK

RÉSEAU INTERNATIONAL
DES FEMMES CANADIENNES

ĐỐI TÁC VÌ SỰ BỀN VỮNG:

Phái đoàn Nữ doanh nhân Canada





Phái đoàn Thương mại của các doanh nhân nữ có thể được tổ chức thành công là nhờ vào sự đóng góp của:

Canada

Đối tác Hàng không Chính thức:



Các tổ chức hỗ trợ:



NỘI DUNG

Thông điệp chào mừng



Chương trình



Các Diễn giả và Lãnh đạo chuyên môn



Thông tin về công ty



A woman in a red jacket is speaking at a podium in a church. She is wearing a white face mask and has her hand on the podium. The background shows a church interior with purple seats and a large blue overlay containing the text.

THÔNG ĐIỆP CHÀO MỪNG



PRIME MINISTER · PREMIER MINISTRE

Thông điệp từ Thủ tướng Canada

Tôi rất vinh dự được gửi lời chúc tốt đẹp nhất đến Phái đoàn Nữ doanh nhân Canada lần thứ VIII tới châu Á với chủ đề “Đối tác vì Sự bền vững: Phái đoàn Nữ doanh nhân Canada tại Đài Loan và Việt Nam”.

Tôi xin ghi nhận những nỗ lực của Quỹ châu Á-Thái Bình Dương của Canada khi đóng vai trò điều phối và dẫn đầu những phái đoàn này cũng như tạo thuận lợi cho nhiều cơ hội phát triển kinh doanh bao gồm quan hệ đối tác, hợp tác về nghiên cứu, sản xuất, nội địa hóa và phân phối các sản phẩm và dịch vụ của Canada. Là phái đoàn kinh doanh thứ tám đến châu Á-Thái Bình Dương, trọng tâm của năm nay là các doanh nhân trong lĩnh vực công nghệ y tế, công nghệ sạch, công nghệ thông tin và máy tính hoặc công nghệ thông tin-truyền thông. Đây đây là những lĩnh vực quan trọng đối với tương lai kinh tế của Canada, và là những lĩnh vực mà chúng ta có thể đóng vai trò lãnh đạo trên toàn cầu.



Tôi tin rằng chúng ta sẽ đạt được nhiều thành công trong việc thúc đẩy thương mại dựa trên sự bình đẳng giới, hỗ trợ các doanh nghiệp vừa và nhỏ, cũng như thúc đẩy quan hệ đối tác quốc tế giữa các công ty Canada và hai thị trường trọng điểm ở khu vực Ấn Độ Dương-Thái Bình Dương. Chính phủ của chúng tôi dành nhiều sự quan tâm đối với việc trao quyền cho phụ nữ và thúc đẩy bình đẳng giới, cũng như tăng cường lợi ích thương mại ở khu vực châu Á-Thái Bình Dương.

Tôi muốn bày tỏ lòng biết ơn đối với hai vị đồng chủ tịch của phái đoàn năm nay là bà Maili Wong và bà Christine Nakamura. Chính phủ của chúng tôi rất tự hào khi được tiếp tục hỗ trợ hoạt động tại nước ngoài của những phái đoàn quan trọng như thế này.

Tôi xin chúc phái đoàn thương mại sẽ có một chuyến đi thành công tốt đẹp!

Ottawa
2024



中華民國副總統 蕭美琴
Vice President Bihim Hsiao

Thông điệp chào mừng
Ngày 18 tháng 10 năm 2024

Kính gửi bà Christine Nakamura - Phó Chủ tịch Quỹ châu Á-Thái Bình Dương của Canada, cùng các thành viên của phái đoàn kinh doanh:

Tôi xin gửi lời chào mừng nồng nhiệt nhất tới Phái đoàn nữ doanh nhân Canada đến thăm Đài Loan từ ngày 17 đến ngày 20 tháng 11 năm 2024. Trong nhiều năm qua, Quỹ châu Á-Thái Bình Dương của Canada đã và đang tận dụng thế mạnh về mặt tổ chức để thúc đẩy việc trao đổi và hợp tác giữa Đài Loan và Canada, qua đó tạo thêm nhiều cơ hội đầu tư và thương mại cũng như bồi đắp thêm mối quan hệ hữu nghị giữa đôi bên. Tôi xin bày tỏ lòng ngưỡng mộ sâu sắc nhất đối với những nỗ lực không ngừng nghỉ và những đóng góp thiết thực của quý vị.

Tôi xin chúc cho phái đoàn sẽ có một chuyến đi thuận lợi và thành công, chúc cho tất cả mọi người được an vui và hạnh phúc.

Tiêu Mỹ Cầm
Phó Tổng thống Trung Hoa Dân Quốc



Minister of Export Promotion,
International Trade and
Economic Development



Ministre de la Promotion des exportations,
du Commerce international
et du Développement économique

Ottawa, Canada K1A 0G2

Xin chào mừng đội ngũ doanh nhân tài năng từ nhiều lĩnh vực đã tham gia Phái đoàn Nữ doanh nhân đến Đài Loan và Việt Nam.

Tôi rất vui mừng khi những nữ doanh nhân tuyệt vời này áp ủ hoài bão xuất khẩu sang hai thị trường thú vị nêu trên.

Trong vai trò Bộ trưởng Bộ Xúc tiến Xuất khẩu, Thương mại Quốc tế và Phát triển Kinh tế, một trong những ưu tiên quan trọng nhất của tôi là xóa bỏ các rào cản đối với những nữ doanh nhân khi muốn mở rộng ra thị trường toàn cầu. Chúng tôi đang hiện thực hóa ưu tiên trên bằng cách hỗ trợ phái đoàn này thông qua Chiến lược Nữ doanh nhân của chúng tôi – đây là khoản đầu tư gần 7 tỷ Đô-la để giúp cộng đồng nữ doanh nhân Canada khởi nghiệp, mở rộng quy mô và phát triển kinh doanh tại Canada, đồng thời vươn đến những thị trường toàn cầu mới như Ấn Độ Dương-Thái Bình Dương.

Chúng tôi tin rằng thông qua việc đảm bảo sự tham gia trọn vẹn và bình đẳng của phụ nữ, chúng ta có thể tăng thêm 150 tỷ Đô-la cho nền kinh tế Canada, và nếu thế giới cũng đi theo hướng này thì nền kinh tế toàn cầu có thể được bổ sung 12 nghìn tỷ Đô-la.

Đây là thời điểm hoàn hảo hơn bao giờ hết để triển khai sáng kiến của các bạn khi Canada tiếp tục đa dạng hóa quan hệ đối tác kinh tế và tăng cường quan hệ thương mại trên toàn khu vực Ấn Độ Dương-Thái Bình Dương.

Sự hiện diện của các bạn trong phái đoàn này cũng nhấn mạnh hai điều quan trọng.

Thứ nhất: sự tham gia trọn vẹn và bình đẳng của phụ nữ vào các nền kinh tế không chỉ là điều cần thiết để tăng cường năng lực cạnh tranh và thịnh vượng của chúng ta, mà còn rất quan trọng cho sự tăng trưởng và thành công về kinh tế của các bên.

Thứ nhì: thông qua việc khám phá những cơ hội hợp tác sâu rộng hơn với Canada, Đài Loan và Việt Nam, các bạn đang củng cố những mối liên kết trọng yếu giữa các quốc gia, cũng như giữa Canada và khu vực Ấn Độ Dương-Thái Bình Dương – nơi được xem là trung tâm kinh tế mới của thế giới.

Các mối liên kết này đã được xây dựng thông qua những giá trị chung, mối quan hệ lâu dài giữa nhân dân ba nước, cũng như những mối quan hệ thương mại năng động của chúng ta. Thế nhưng, trong một môi trường mang đầy tính cạnh tranh, thì các mối liên kết nêu trên cần được vun đắp và thúc đẩy hơn nữa.

Các nền kinh tế đối tác của ba nước cam kết đảm bảo nhiều cơ hội hơn cho phụ nữ trong lĩnh vực thương mại. Vì vậy, chúng ta đã cùng nhau đạt được những thành quả đáng khích lệ, bao gồm các hoạt động trong Diễn đàn Hợp tác Kinh tế châu Á-Thái Bình Dương, Hiệp định Xúc tiến và Bảo hộ tại Nước ngoài với Đài Loan, quan hệ hợp tác giữa Canada và Việt Nam thông qua Hiệp hội các Quốc gia Đông Nam Á, cũng như sự thịnh vượng chung mà Hiệp định Đối tác Toàn diện và Tiến bộ xuyên Thái Bình Dương mang lại.

Tôi tin rằng phái đoàn này sẽ được xây dựng dựa trên những thành tựu đó, bởi vì Quý châu Á-Thái Bình Dương của Canada đã gặt hái nhiều thành công trong quá trình tạo thuận lợi để giúp các nữ doanh nhân Canada xây dựng quan hệ hợp tác kinh doanh.

Đây là thời điểm mà thế giới cần sự đóng góp của Canada nhiều hơn bao giờ hết. Do vậy, hãy tận dụng tối đa cơ hội này để đưa doanh nghiệp của bạn lên một tầm cao mới và mở rộng thị trường mới ở Đài Loan và Việt Nam, trên toàn khu vực Ấn Độ Dương-Thái Bình Dương cùng nhiều khu vực khác.

Trân trọng kính chào,



Mary Ng, P.C., M.P.

Bộ trưởng Bộ Xúc tiến Xuất khẩu, Thương mại Quốc tế và Phát triển Kinh tế

Minister of
Small Business



Ministre de la
Petite Entreprise

Thông điệp từ Bộ trưởng Bộ Doanh nghiệp nhỏ Rechie Valdez



Với tư cách là Bộ trưởng Bộ Doanh nghiệp nhỏ của Canada, tôi rất vui mừng vì chuyến đi của phái đoàn thương mại đến Đài Loan và Việt Nam - hai trong số những nền kinh tế năng động nhất châu Á – có thể diễn ra như mong đợi.

Thay mặt Chính phủ Canada, tôi xin gửi lời cảm ơn sâu sắc đến 23 doanh nghiệp do phụ nữ sở hữu và lãnh đạo đã tham gia phái đoàn lần này.

Tôi cũng xin gửi lời cảm ơn đến bà Sara Wilshaw - Quyền Thứ trưởng phụ trách Thương mại quốc tế, và bà Christine Nakamura cùng toàn thể đội ngũ của Quý châu Á-Thái Bình Dương của Canada vì đã đóng góp nhiệt tình và nỗ lực

không ngừng nghỉ trong việc tổ chức phái đoàn lần này.

Chiến lược Nữ doanh nhân của chính phủ Canada – với khoản đầu tư trị giá 7 tỷ Đô-la – rất vinh dự được hỗ trợ sáng kiến này và tất cả quý vị!

Vì bản thân từng là chủ một doanh nghiệp nhỏ, nên tôi cam kết hỗ trợ các nữ doanh nhân mở rộng quy mô và xuất khẩu trên phạm vi toàn cầu. Chúng tôi nhận thấy rằng chỉ có 16% doanh nghiệp nhỏ do phụ nữ sở hữu, và trong số đó chỉ có 11% là doanh nghiệp xuất khẩu.

Sáng kiến nêu trên là một ví dụ điển hình về cách thức chúng tôi làm việc với các đối tác để thay đổi những số liệu này theo chiều hướng tốt hơn.

Quý châu Á-Thái Bình Dương của Canada và Cơ quan Thương vụ Canada đang tạo điều kiện để các bên có thể tiếp cận với những chuyên gia tư vấn cùng nhiều nguồn lực và sự hỗ trợ khác, bao gồm tập huấn trước chuyến đi và quảng bá tại thị trường, mục tiêu là để các nữ doanh nhân cảm thấy được tiếp thêm sức mạnh nhằm giải phóng tiềm năng của họ.

Tôi xin gửi lời cảm ơn đến từng thành viên cùng toàn thể đại biểu cũng như các doanh nghiệp địa phương và lãnh đạo chính phủ vì đã tham gia vào các hoạt động này. Sự tham gia của quý vị đóng vai trò rất quan trọng trong việc thúc đẩy tăng trưởng kinh tế và công cuộc đổi mới sáng tạo trong những nền kinh tế của chúng ta.

Thông qua việc xây dựng quan hệ đối tác giữa các thị trường, chúng ta đang xây dựng một tương lai toàn diện và thịnh vượng hơn cho tất cả các bên.

Cảm ơn quý vị và xin chúc quý vị sẽ có một chuyến đi thành công tốt đẹp.



Xin chào quý vị!

Thay mặt cho toàn thể cán bộ và nhân viên tại Văn phòng Thương mại Canada ở Đài Bắc, tôi xin gửi lời chào mừng nồng nhiệt đến tất cả các đại biểu tham gia phái đoàn nữ doanh nhân Canada lần thứ tám của Quỹ châu Á-Thái Bình Dương của Canada đến châu Á, và cũng là phái đoàn thứ hai đến Đài Loan.

Trong những thế kỷ qua, lịch sử phong phú của Đài Loan chịu ảnh hưởng từ nhiều sắc tộc (tiêu biểu là người bản địa, người Hà Lan, người Tây Ban Nha, người Hán và người Nhật). Đài Loan tiếp tục được cộng đồng quốc tế ngưỡng mộ vì nền dân chủ thịnh vượng, nền kinh tế phát triển và bao trùm, lực lượng lao động có trình độ học vấn, cùng chuyên môn về công nghệ. Đây là một nơi đặc biệt mà tại đó, truyền thống phương Đông hòa quyện với văn hóa kinh doanh phương Tây. Ngày càng nhiều công ty Canada lựa chọn kinh doanh tại Đài Loan và được chào đón bằng sự ấm áp của người dân cùng khí hậu nơi đây.

Bên cạnh những mối quan hệ về văn hóa và giao lưu nhân dân giàu giá trị, Canada và Đài Loan còn duy trì quan hệ thương mại tốt đẹp và vững chắc, được củng cố bằng các thỏa thuận song phương nhằm thúc đẩy và bảo hộ đầu tư, đồng thời đẩy mạnh việc hợp tác về khoa học, công nghệ và đổi mới sáng tạo. Cuối năm nay, chúng ta sẽ kỷ niệm 20 năm hội nghị tham vấn kinh tế cấp cao thường niên về các vấn đề này cùng những chủ đề khác mà đôi bên cùng quan tâm, chẳng hạn như khả năng phục hồi chuỗi cung ứng và hợp tác bản địa. Đài Loan là một trong 15 đối tác thương mại toàn cầu hàng đầu của Canada. Do đó, việc mở rộng quan hệ về nhiều mặt với Đài Loan là trọng tâm trong Chiến lược Ấn Độ Dương-Thái Bình Dương của Canada.

Cho dù quý vị đã từng đặt chân đến hòn đảo này hay là lần đầu tiên đến thăm nơi đây, những người mang tinh thần đổi mới như quý vị chắc chắn sẽ tìm thấy rất nhiều cơ hội trong tất cả các lĩnh vực kinh doanh - đặc biệt là công nghệ sạch, công nghệ thông tin-truyền thông, y tế và giáo dục. Tại Văn phòng Thương mại Canada ở Đài Bắc, chúng tôi nhận thấy rằng chính quyền mới của Đài Loan đang nỗ lực hết mình nhằm cải thiện điều kiện cho người dân trong những thập niên tới, trong những lĩnh vực trọng điểm mà các doanh nghiệp Canada sở hữu thế mạnh được thế giới biết đến như các giải pháp chăm sóc người cao tuổi, năng lượng tái tạo và xanh hóa, đào tạo ngôn ngữ thứ hai, phát triển phần mềm, v.v.

Tôi tin chắc rằng quý vị sẽ hài lòng với chương trình trong tuần này. Tôi xin mời quý vị liên lạc với đội ngũ tùy viên thương mại tận tâm tại Văn phòng Thương mại Canada ở Đài Bắc để quý vị có thể được tư vấn về tiềm năng trên thị trường và được kết nối với những cá nhân/ tổ chức phù hợp và đủ điều kiện.

Jim Nickel

Giám đốc Điều hành, Văn phòng Thương mại Canada tại Đài Bắc

VĂN PHÒNG KINH TẾ VÀ VĂN HÓA ĐÀI BẮC TẠI CANADA

Tháng 09 năm 2024



Thay mặt Văn phòng Kinh tế và Văn hóa Đài Bắc tại Canada, tôi xin gửi lời chúc mừng nồng nhiệt nhất đến Quỹ Châu Á-Thái Bình Dương của Canada và 25 doanh nhân khởi nghiệp xuất sắc được lựa chọn tham gia Phái đoàn Doanh nghiệp do Nữ giới lãnh đạo đến Đài Loan vào tháng 11 này.

Đài Loan vinh dự được chọn là điểm đến của sáng kiến thú vị nêu trên - điều này cho thấy sự đầu tư đáng kể vào việc thúc đẩy năng lực lãnh đạo của phụ nữ. Đồng thời, thế mạnh của Đài Loan về đổi mới sáng tạo và công nghệ chắc chắn sẽ tạo ra nhiều cơ hội đầy ý nghĩa cho những lĩnh vực trọng tâm của phái đoàn như y tế, công nghệ sạch, công nghệ thông tin-truyền thông, công nghệ giáo dục và bán lẻ.

Tôi tin tưởng rằng khi đến Đài Loan, Phái đoàn Doanh nghiệp do Nữ giới lãnh đạo của Quỹ Châu Á-Thái Bình Dương sẽ khám phá được tiềm năng thị trường rộng mở cho những nhà khởi nghiệp nữ người Canada, từ đó mở đường cho các mối quan hệ đối tác có giá trị hơn nữa giữa Canada và Đài Loan. Tôi chúc tất cả các đại biểu sẽ có một chuyến đi hiệu quả và thành công.

A handwritten signature in black ink that reads "Harry Tseng".

Harry Ho-jen Tseng

Embassy of Canada



Ambassade du Canada

Xin nhiệt liệt chào mừng Phái đoàn Nữ Doanh nhân đến Việt Nam! Phái đoàn này đánh dấu một cột mốc quan trọng nữa trong quan hệ thương mại giữa Canada và Việt Nam, tiếp nối thành công của Phái đoàn Thương mại lịch sử đến từ Canada do Bộ trưởng Bộ Xúc tiến Xuất khẩu, Thương mại Quốc tế và Phát triển Kinh tế Canada dẫn đầu, và cuộc họp lần thứ hai của Ủy ban Kinh tế Hỗn hợp của hai nước vào đầu năm nay. Những nỗ lực này thể hiện cam kết của Canada trong việc hỗ trợ các doanh nghiệp Canada và xây dựng các quan hệ đối tác thương mại và đầu tư tại khu vực Ấn Độ Dương - Thái Bình Dương, đặc biệt là với một trong những nền kinh tế phát triển nhanh và năng động nhất trong khu vực: Việt Nam.

Phái đoàn này cũng là một minh chứng cụ thể cho tham vọng của Canada trong việc thúc đẩy bình đẳng giới và trao quyền cho phụ nữ và trẻ em gái. Tôi tự hào về vai trò lãnh đạo của Canada, với Chính sách Đối ngoại Nữ quyền, trong việc hỗ trợ phụ nữ và trẻ em gái tại Việt Nam. Thông qua các quan hệ đối tác với Chính phủ Việt Nam, Cơ quan Liên Hợp Quốc về bình đẳng giới và trao quyền cho phụ nữ (UN Women), các đối tác phát triển và các tổ chức địa phương, Canada tiếp tục ủng hộ mạnh mẽ Chương trình Nghị sự về Phụ nữ, Hòa bình và An ninh tại Việt Nam, thông qua các chương trình, vận động và các sự kiện chẳng hạn như chuyến thăm của Đại sứ Canada về Phụ nữ, Hòa bình và An ninh đến Việt Nam vào năm 2023. Việc Việt Nam thông qua Kế hoạch Hành động Quốc gia vào đầu năm nay cũng là một kết quả của cam kết chung của chúng ta đối với bình đẳng giới và thể hiện giá trị của quan hệ đối tác lâu dài giữa chúng ta.

Ở cấp cộng đồng, Canada hỗ trợ các sáng kiến, từ lớn đến nhỏ, nhằm chấm dứt bạo lực và phân biệt đối xử giới, đồng thời nâng cao cơ hội kinh tế cho phụ nữ tại Việt Nam, bao gồm các hoạt động thông qua Quỹ Canada cho các Sáng kiến Địa phương. Canada là một trong những đối tác hỗ trợ phát triển lớn nhất của Việt Nam, và Chính sách Hỗ trợ Quốc tế Nữ quyền của chúng tôi—một trong những chính sách đầu tiên của loại hình này—đặt bình đẳng giới và trao quyền cho phụ nữ và trẻ em gái vào trung tâm của mọi hoạt động, như một cách hiệu quả nhất để xây dựng một thế giới hòa bình, bao trùm và thịnh vượng hơn. Trong nhiều năm qua, Canada đã giúp xây dựng hệ sinh thái và năng lực để hỗ trợ phụ nữ thành công trong kinh doanh. Những nỗ lực của chúng tôi đã góp phần vào sự phát triển của các doanh nghiệp do phụ nữ sở hữu và lãnh đạo trên khắp Việt Nam, thông qua các chương trình trao quyền cho Doanh nghiệp Vi mô, Nhỏ và Vừa (MSMEs), hợp tác xã và Doanh nghiệp Tác động Xã hội. Thật vui mừng khi thấy rằng các bên hưởng lợi của một số chương trình này không chỉ phát triển mạnh mẽ trên thị trường Việt Nam mà còn có sự hợp tác với các công ty nước ngoài và xuất khẩu sản phẩm của họ.

Các thành viên Canada trong đoàn có thể sẽ gặp gỡ các đối tác kinh doanh đã hưởng lợi từ sự hỗ trợ của Canada. Họ cũng sẽ tìm thấy một môi trường cởi mở, bao trùm và công bằng hơn, một phần nhờ vào mối quan hệ đối tác lâu bền và hiệu quả giữa Canada và Việt Nam về bình đẳng giới. Phái đoàn Nữ Doanh Nhân này một lần nữa nhấn mạnh cam kết của Canada đối với bình đẳng giới tại Việt Nam và là minh chứng cụ thể cho lợi ích chung mà cam kết này mang lại. Tôi rất vui mừng khi có các doanh nghiệp Canada do phụ nữ lãnh đạo là bên đồng hành trong nỗ lực này, và tin tưởng rằng phái đoàn này sẽ gặt hái được những thành công thương mại và thiết lập được các quan hệ đối tác chiến lược mới.

Chính phủ Canada tại Việt Nam luôn sẵn sàng hỗ trợ các doanh nghiệp do phụ nữ lãnh đạo ở cả hai quốc gia và mong chào đón các quan hệ đối tác mới.

Shawn Steil
Đại sứ Canada tại Việt Nam

Canada



Thông điệp từ
Đại sứ Phạm Vinh Quang
*Đại sứ đặc mệnh toàn quyền nước Cộng hòa Xã hội
Chủ nghĩa Việt Nam tại Canada*

Tôi vô cùng phấn khởi khi được gửi lời chúc mừng nồng nhiệt và chân thành đến Phái đoàn Nữ doanh nhân Canada tới Việt Nam vào tháng 11 năm 2024. Phái đoàn này không chỉ là minh chứng cho cam kết chung của chúng ta trong việc tăng cường trao quyền cho phụ nữ, mà còn thể hiện cho mối quan hệ đang trên đà phát triển giữa Canada và Việt Nam – mối quan hệ bắt nguồn từ sự tôn trọng lẫn nhau, hợp tác và tầm nhìn chung về một tương lai bền vững và toàn diện.

Trong những năm qua, quan hệ đối tác của chúng ta đã và đang phát triển thành mối quan hệ Đối tác Toàn diện hài hòa và cùng có lợi. Các cuộc trao đổi và công du cấp cao thường xuyên đã vun đắp cho mối quan hệ này, qua đó củng cố nỗ lực của hai nước để thúc đẩy các hoạt động hợp tác trên nhiều phương diện. Quan hệ thương mại song phương của chúng ta là ví dụ điển hình cho sự phát triển này. Năm 2023, thương mại hai chiều giữa hai nước đạt mức kỷ lục 14,1 tỷ Đô-la Canada, trong đó Việt Nam là đối tác thương mại lớn nhất của Canada tại khu vực ASEAN. Xuất khẩu của Canada sang Việt Nam tăng 38,1% trong tám tháng đầu năm 2024 so với cùng kỳ năm 2023, điều này dự báo một kỷ nguyên mới của mối quan hệ sâu sắc hơn về kinh tế. Việt Nam tự hào vì chiếm 44% tổng kim ngạch nhập khẩu của Canada từ ASEAN, qua đó Việt Nam củng cố vai trò đối tác thương mại chiến lược của Canada.

Qua hơn ba thập niên, Canada luôn là người bạn đồng hành kiên định trong hành trình phát triển của Việt Nam, đóng góp hơn 1,84 tỷ Đô-la Canada cho những sáng kiến xóa đói giảm nghèo và tăng trưởng bền vững. Thông qua sự hỗ trợ vững chắc của Canada đối với những sáng kiến về bình đẳng giới và những chương trình trao quyền cho các doanh nghiệp do phụ nữ làm chủ, chúng ta đang cùng xây đắp một tương lai mà mọi người đều nhận được lợi ích từ sự tiến bộ về kinh tế. Việt Nam vinh dự trở thành đối tác ưu tiên của Canada trong việc thúc đẩy Phụ nữ, Hòa bình và An ninh, qua đó củng cố ý nghĩa sâu sắc của bình đẳng giới trong các hoạt động hòa bình trên toàn cầu.

Phái đoàn nữ doanh nhân Canada đến Việt Nam vào tháng 11 này phản ánh chân thực về sự hài hòa giữa những ưu tiên chung của hai nước và Chiến lược Ấn Độ Dương-Thái Bình Dương của Canada, trong đó xác định rằng Việt Nam là cửa ngõ để thâm nhập khu vực ASEAN và là đối tác quan trọng trong việc thúc đẩy tăng trưởng bền vững, đổi mới sáng tạo và an ninh kinh tế trong khu vực. Với việc Cơ quan Phát triển Xuất khẩu Canada (EDC) dự kiến khai trương văn phòng tại Thành phố Hồ Chí Minh, các công ty Canada sẽ có thêm nhiều cơ hội để mở rộng hoạt động, xây dựng quan hệ hợp tác, cũng như phối hợp với các đối tác Việt Nam trong các lĩnh vực công nghệ sạch, nông nghiệp, chuyển đổi số và khoa học đời sống.

Trong phái đoàn lần này, những người tham gia sẽ có dịp hòa mình vào nền văn hóa sôi động của Việt Nam. Họ sẽ trải nghiệm vẻ đẹp tự nhiên tuyệt vời của đất nước, thưởng thức ẩm thực tinh tế, cũng như kết nối với những người dân ấm áp và hiếu khách. Sự trao đổi văn hóa này chắc chắn sẽ làm phong phú thêm hành trình của họ, thúc đẩy sự hiểu biết sâu sắc hơn và trân trọng tinh hoa làm nên hồn Việt.

Để kết lời, tôi xin bày tỏ sự tri ân sâu sắc nhất đến Quý châu Á-Thái Bình Dương của Canada và toàn thể đại biểu vì những nỗ lực không ngừng nghỉ trong việc thúc đẩy hợp tác quốc tế mang nhiều ý nghĩa. Tôi chúc quý vị gặt hái được nhiều thành công trong phái đoàn lần này, tôi mong được chứng kiến nhiều sự hợp tác mang tính đổi mới sáng tạo. Hãy cùng tiếp tục kiến tạo một tương lai phản ánh những giá trị tốt đẹp nhất của chúng ta, củng cố nền kinh tế của chúng ta, đồng thời góp phần xây dựng một khu vực Ấn Độ Dương-Thái Bình Dương hòa bình và thịnh vượng.

Consulate General of Canada



Consulat Général du Canada

Ngày 23 tháng 10 năm 2024

Tổng Lãnh sự quán Canada
235 Đồng Khởi, Quận 1
Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

Kính chào quý vị,

Tôi rất hân hạnh được chào đón quý vị đến với Thành phố Hồ Chí Minh - trung tâm kinh tế năng động của Việt Nam.

Việt Nam – một quốc gia năng động và đầy sức hút - đang dần trở thành đối tác kinh tế quan trọng của Canada ở khu vực Ấn Độ Dương-Thái Bình Dương. Là trụ cột quan trọng trong Chiến lược Ấn Độ Dương-Thái Bình Dương của Canada, Việt Nam có gần 100 triệu người tiêu dùng, tầng lớp trung lưu và thượng lưu ngày càng tăng về số lượng, tốc độ phát triển vượt bậc và nền kinh tế số đang phát triển nhanh chóng, vì vậy mà Việt Nam có vị thế thuận lợi để góp phần vào sự thịnh vượng liên tục về kinh tế của Canada. Nhờ có vị trí chiến lược mà Việt Nam cũng đã và đang nổi lên như một trung tâm sản xuất hàng đầu trên toàn cầu. Các công ty trên thế giới ngày càng xem Việt Nam là điểm đến phù hợp để tối ưu hóa chuỗi cung ứng của họ.

Kể từ năm 2015, Việt Nam là đối tác thương mại lớn nhất của Canada trong khu vực Hiệp hội các quốc gia Đông Nam Á (ASEAN). Giá trị thương mại hàng hóa song phương giữa Canada và Việt Nam đạt mức cao kỷ lục với hơn 14 tỷ Đô-la trong năm 2023 – đây là minh chứng cho mối quan hệ ngày càng phát triển giữa hai nước. Canada và Việt Nam đều là thành viên của Hiệp định Đối tác Toàn diện và Tiến bộ xuyên Thái Bình Dương (CPTPP) – Hiệp định này được kỳ vọng sẽ làm sâu sắc thêm mối quan hệ thương mại của hai nước trong những năm tới.

Tôi xin được ghi nhận và gửi lời cảm ơn đến Quỹ châu Á-Thái Bình Dương của Canada vì đã đóng vai trò lãnh đạo trong quá trình tổ chức phái đoàn lần này, và cũng vì đã cho tôi vinh dự được chào mừng sự hiện diện của một phái đoàn đặc biệt bao gồm những nhà lãnh đạo và doanh nhân nữ Canada – đây là những người đại diện cho đỉnh cao về sự vượt trội trong kinh doanh.

Sự hiện diện của quý vị tại đây không chỉ là minh chứng về những thành tựu cá nhân của quý vị, mà còn cho thấy tầm ảnh hưởng ngày càng tăng của phụ nữ trong nền kinh tế toàn cầu. Thế giới đang nhận ra rằng sự đa dạng - bao gồm đa dạng về giới tính - không chỉ là mục tiêu về xã hội mà còn là nhu cầu về mặt kinh tế. Là những phụ nữ trong lĩnh vực thương mại quốc tế, quý vị đang vượt qua những rào cản, đổi mới ngành nghề và tạo ra tác động lâu dài.

Tại Tổng Lãnh sự quán Canada ở Thành phố Hồ Chí Minh, chúng tôi cam kết thúc đẩy mối quan hệ đối tác vững chắc nhằm tăng cường thương mại, đầu tư và đổi mới sáng tạo giữa Canada và Việt Nam. Chúng tôi tin rằng phái đoàn này sẽ đóng vai trò quan trọng trong việc củng cố các

Canada

Consulate General of Canada



Consulat Général du Canada

mối quan hệ nêu trên bằng cách chia sẻ kiến thức, khám phá những cơ hội kinh doanh mới và thúc đẩy quan hệ hợp tác có lợi cho nền kinh tế tương ứng của đôi bên.

Hoài bão, tầm nhìn và tinh thần đổi mới sáng tạo của quý vị là những yếu tố truyền cảm hứng. Tôi tin tưởng rằng những sự kết nối mà quý vị xây dựng tại đây sẽ tạo thành những mối quan hệ đối tác hiệu quả, góp phần vào sự thịnh vượng của tất cả các bên.

Chuyến đi của quý vị diễn ra chỉ vài tháng sau chuyến thăm của Phái đoàn Thương mại Canada do Bộ trưởng Mary Ng dẫn đầu, với gần 250 nhà lãnh đạo của các doanh nghiệp Canada tham gia vào ba ngày thảo luận, qua đó bồi đắp thêm quan hệ thương mại giữa hai nước. Tôi tin rằng sự hiện diện của quý vị tại Việt Nam sẽ giúp chúng tôi tiếp tục đẩy nhanh động lực song phương mà Phái đoàn Thương mại Canada đã xây dựng.

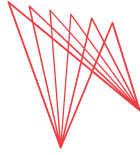
Thay mặt Tổng Lãnh sự quán Canada tại Thành phố Hồ Chí Minh và Cơ quan Thương vụ Canada, chúng tôi sẽ hết lòng hỗ trợ quý vị để nắm bắt những cơ hội mà thị trường Việt Nam mang lại. Tôi hy vọng rằng quý vị sẽ tận dụng tối đa thời gian trong chuyến thăm tại đây để nâng cao nhận thức về Việt Nam, đồng thời xây dựng mối quan hệ đối tác vững chắc cùng có lợi với các đối tác Việt Nam. Tôi cùng đội ngũ của mình mong muốn được hỗ trợ quý vị trong phái đoàn lần này.

Trân trọng kính chào,

Annie Dubé

Tổng Lãnh sự Canada tại Việt Nam

Canada



ASIA PACIFIC
FOUNDATION
OF CANADA

FONDATION
ASIE PACIFIQUE
DU CANADA



Tôi rất vui mừng được chào đón toàn thể quý vị đại biểu tham gia chương trình “Đối tác vì sự bền vững: Phái đoàn Nữ doanh nhân Canada” diễn ra tại Đài Loan và Việt Nam.

Chương trình này tạo cơ hội cho nhiều cuộc thảo luận về bình đẳng giới và phát triển kinh tế, cũng như chiến lược thâm nhập thị trường quốc tế với những nhà khởi nghiệp nữ, nữ doanh nhân và lãnh đạo chuyên môn từ Canada, Đài Loan và Việt Nam. Phái đoàn cũng có những buổi kết nối giao thương theo yêu cầu cho các đại biểu Canada để họ giới thiệu những

cải tiến của Canada cho các đối tác tiềm năng ở Đài Loan và Việt Nam.

Tôi hy vọng rằng tuần lễ thảo luận về chính sách và kinh doanh của phái đoàn sẽ đem lại kết quả tích cực, từ đó tạo nên nhiều thỏa thuận và quan hệ hợp tác cùng có lợi cho tất cả các nền kinh tế và cộng đồng liên quan.

Trong khi các doanh nghiệp Canada mở rộng sự hiện diện tại châu Á qua nhiều năm, thì các doanh nghiệp vừa và nhỏ do phụ nữ làm chủ và lãnh đạo có khuynh hướng tập trung vào thị trường Canada và Hoa Kỳ. Thế nhưng xu hướng đó hiện đang thay đổi đối với những nữ doanh nhân Canada muốn đa dạng hóa sang các thị trường quốc tế, bao gồm những thị trường tăng trưởng ở khu vực Ấn Độ Dương-Thái Bình Dương. Đài Loan và Việt Nam là hai đối tác trong khu vực đối với các doanh nghiệp Canada do phụ nữ làm chủ và lãnh đạo.

Lĩnh vực công nghệ sạch của Đài Loan mang đến cơ hội lớn cho các doanh nghiệp, từ đó hệ thống hóa cam kết đạt mức phát thải ròng bằng 0 vào năm 2050. Tương tự, hệ sinh thái y tế số năng động của Đài Loan là một lĩnh vực thu hút các doanh nghiệp chuyên về công nghệ y tế và khoa học đời sống. Đài Loan cũng là trung tâm của chuỗi cung ứng công nghệ cao trên toàn cầu và trong khu vực vì có các ngành công nghiệp sản xuất vững mạnh về chất bán dẫn, viễn thông 5G, trí tuệ nhân tạo và Internet Vạn vật.

Ngành công nghiệp sản xuất công nghệ cao của Việt Nam là một ngành mới nổi trong khu vực, được thúc đẩy bằng các khoản đầu tư gần đây vào lĩnh vực sản xuất chất bán dẫn và điện thoại thông minh. Hệ sinh thái khởi nghiệp của Việt Nam cũng đang phát triển nhờ vào nhiều

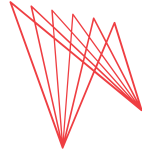
chương trình hỗ trợ của chính phủ. Công nghệ sạch cũng là một lĩnh vực hấp dẫn đối với các doanh nghiệp vì Việt Nam là một trong những quốc gia chịu ảnh hưởng nặng nhất do biến đổi khí hậu. Sự gia tăng về tầng lớp trung lưu và tình trạng già hóa dân số của Việt Nam dẫn đến nhu cầu đáng kể về các dịch vụ và sản phẩm chăm sóc sức khỏe chất lượng.

Tôi xin chúc mừng các nữ đại biểu Canada đã được lựa chọn từ khắp mọi miền để tham gia phái đoàn lần này. Tôi cũng xin gửi lời cảm ơn chân thành đến đội ngũ nhân viên thuộc Quỹ Châu Á-Thái Bình Dương của Canada dưới sự lãnh đạo của bà Christine Nakamura - Phó Chủ tịch Văn phòng Trung tâm tại Canada - vì đã hiện thực hóa tầm nhìn đong đầy khát vọng và cảm hứng này.

Tôi hy vọng rằng phái đoàn sẽ có một chuyến đi thành công tốt đẹp.

Ngài Pierre Pettigrew

Chủ tịch Hội đồng quản trị, Quỹ Châu Á-Thái Bình Dương của Canada



ASIA PACIFIC
FOUNDATION
OF CANADA

FONDATION
ASIE PACIFIQUE
DU CANADA



Thay mặt cho Quỹ Châu Á-Thái Bình Dương của Canada (APF Canada), tôi rất vui mừng được chào đón toàn thể quý vị đại biểu tham gia chương trình “Đối tác vì sự bền vững: Phái đoàn Nữ doanh nhân Canada” diễn ra tại Đài Loan và Việt Nam.

Đây là phái đoàn kinh doanh thứ nhì dựa trên nền tảng giới của Quỹ đến khu vực Ấn Độ Dương-Thái Bình Dương trong khuôn khổ các phái đoàn 2023-2025 của chúng tôi mang tên “Đông Bắc X Đông Nam: Thúc đẩy Quan hệ Đối tác giữa Canada và châu Á”, và cũng là phái đoàn thứ tám kể từ khi ra mắt Chuỗi Phái đoàn Nữ doanh nhân vào năm 2019 để giúp những nhà khởi nghiệp nữ phát triển doanh nghiệp của họ trên toàn cầu. Với trọng tâm là các lĩnh vực công nghệ và đổi mới sáng tạo, phái đoàn tập trung vào những cải tiến cho một tương lai bền vững mà những nhà khởi

ng nghiệp nữ tại Canada mang lại cho các lĩnh vực này và trên thế giới.

Trong phạm vi các hoạt động hỗ trợ tăng trưởng kinh tế và phát triển kinh tế của phụ nữ, chúng tôi khuyến khích những nữ doanh nhân Canada - đặc biệt là những nhà khởi nghiệp nữ đang lãnh đạo các doanh nghiệp vừa và nhỏ - xem xét việc đa dạng hóa thị trường mục tiêu của họ để bao quát các thị trường ở khu vực Ấn Độ Dương-Thái Bình Dương năng động. Dưới sự lãnh đạo của bà Christine Nakamura - Phó Chủ tịch Văn phòng Trung tâm tại Canada của chúng tôi - và với sự hỗ trợ từ Quỹ Hệ sinh thái Chiến lược cho Nhà khởi nghiệp nữ của Chính phủ Canada, phái đoàn này đã sẵn sàng cho một chuyến đi thành công.

Đài Loan và Việt Nam là những thị trường đầy hứa hẹn cho các doanh nghiệp Canada. Về mặt chiến lược, Đài Loan và Việt Nam ưu tiên các lĩnh vực công nghệ và đổi mới sáng tạo trong khuôn khổ chiến lược kinh tế, đồng thời cung cấp nhiều cơ hội hấp dẫn để thúc đẩy tăng trưởng và hợp tác quốc tế. Đài Loan là thị trường đầy sức hút đối với các công ty Canada vì có nền kinh tế trị giá 1 nghìn tỷ Đô-la Canada, lực lượng lao động có tay nghề cao, luật bảo vệ trí tuệ nghiêm ngặt và cơ sở hạ tầng đẳng cấp thế giới. Năm 2023, Đài Bắc và Ottawa đã ký thỏa thuận xúc tiến và bảo hộ đầu tư nước ngoài nhằm góp phần bảo vệ và thúc đẩy đầu tư song phương giữa hai nền kinh tế.

Việt Nam mang lại nhiều cơ hội thương mại cho các công ty Canada vì có nền tảng tiêu dùng nội địa vững chắc và lĩnh vực sản xuất theo định hướng xuất khẩu phát triển mạnh. Một điểm nổi bật khác là với tư cách thành viên của Hiệp định Đối tác Toàn diện và Tiến bộ xuyên Thái Bình Dương, Việt Nam đã ký kết hiệp định thương mại tự do với Canada. Thương mại hàng hóa và dịch vụ của Canada với Việt Nam được kỳ vọng sẽ tăng trưởng sau khi hoàn tất đàm phán hiệp định thương mại tự do Canada-ASEAN, bao gồm cả Việt Nam.

Nhân dịp này, tôi muốn gửi lời cảm ơn đến những đối tác thuộc khu vực công và khối tư nhân tại Canada, Đài Loan và Việt Nam vì đã hỗ trợ chúng tôi nhiệt tình. Nhờ vào nỗ lực của tất cả các bên, chúng ta có thể hiện thực hóa dự án đang đầy khát vọng và cảm hứng này – xin cảm ơn tất cả các nhà tài trợ, đối tác, cộng tác viên, nhân viên, lãnh đạo chuyên môn và chủ tịch phái đoàn. Tôi hy vọng rằng quý vị sẽ có những cuộc họp và thảo luận hiệu quả, và tôi kỳ vọng rằng phái đoàn sẽ gặt hái được nhiều kết quả khả quan.

Ông Jeff Nankivell

Chủ tịch kiêm Giám đốc điều hành, Quỹ Châu Á-Thái Bình Dương của Canada

CHƯƠNG TRÌNH

[Chương trình hội thảo tại Đài Loan ▶](#)

[Chương trình hội thảo tại Việt Nam ▶](#)

[Tổng quan về lịch trình \(cả tuần\) ▶](#)



CÁC DIỄN GIẢ VÀ LÃNH ĐẠO CHUYÊN MÔN



Bộ trưởng Yang Jen-ni

Bộ trưởng không bộ, Hành chính viện | Phó Đại diện Thương mại, Phòng Đàm phán Thương mại, Hành chính viện



Tiến sĩ Nguyễn Hoàng Long

Thứ trưởng Bộ Công Thương, nước Cộng hòa Xã hội Chủ nghĩa Việt Nam



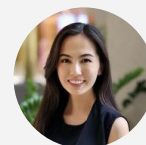
Bronwyn Bridges

Đồng sáng lập & Tổng Giám đốc Điều hành, PragmaClin®



Charlene Brophy

Chủ tịch & Tổng Giám đốc Điều hành, FONEMED



Christina Cai

Đồng sáng lập kiêm Giám đốc Vận hành, Lydia AI



Kathleen Chan

Nhà sáng lập và Tổng Giám đốc Điều hành, Calico



Annie Dubé

Tổng Lãnh sự Canada tại Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam



Bà Cao Thị Ngọc Dung

Chủ tịch Hội Đồng Quản Trị Công ty Cổ phần Vàng bạc Đá Quý Phú Nhuận (PNJ)



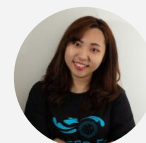
Tiến sĩ Amanda Healy

Tổng Giám đốc Điều hành Warriikal Pty Ltd kiêm Giám đốc Điều hành Kirrikin



Fanny Huang

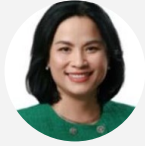
Chủ tịch, Tập đoàn EOI



Yi Jou (Alice) Hung

Nhà sáng lập, Micro PC Co., Ltd.





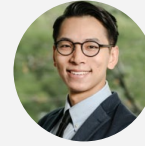
Tiến sĩ Ngô Thị Phương Lan

Hiệu trưởng Trường Đại học Khoa học Xã hội và Nhân văn, Đại học Quốc gia Việt Nam – Thành phố Hồ Chí Minh (USSH, VNUHCM)



Phạm Thị My Lê

Chủ tịch Hội đồng quản trị, L&A Holdings | Đồng sáng lập, Hội Nữ Doanh nhân Thành phố Hồ Chí Minh (HAWEE)



Tiến sĩ A.W. Lee

Giám đốc Thương mại Quốc tế Toàn diện, Quỹ Châu Á-Thái Bình Dương của Canada



Giáo sư Syaru Shirley Lin

Chủ tịch, Trung tâm Phục hồi và Cải tiến châu Á-Thái Bình Dương



Mary-Jane Lorette

Phó Chủ tịch, Quan hệ Quốc tế, Mạng lưới & Quan hệ đối tác, Air Canada



Dawn Madahbee Leach

Tổng giám đốc, Waubetek Business Development Corporation



Karine Mailhot-Sarrasin

WaterShed Monitoring, Giám đốc Truyền thông



Christine Nakamura

Phó Chủ tịch, Văn phòng Trung tâm tại Canada, Quỹ Châu Á-Thái Bình Dương của Canada



Jim Nickel

Giám đốc Điều hành, Văn phòng Thương mại Canada tại Đài Bắc





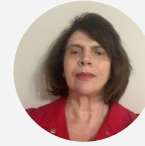
Tiến sĩ Ito Peng

Chủ tịch Nghiên cứu Canada về Chính sách Xã hội Toàn cầu & Giám đốc Trung tâm Chính sách Xã hội Toàn cầu, Khoa Xã hội học và Trường Munk về các Vấn đề toàn cầu & Chính sách Công thuộc Đại học Toronto



Bobbie Racette

Nhà sáng lập, Tổng Giám đốc Điều hành Virtual Gurus



Tiến sĩ Asia Shvarzman

Trưởng bộ phận Nghiên cứu và Cải tiến, Gardon Construction Ltd.



Ngài Shawn Steil

Đại sứ Canada tại Việt Nam



Nathalie Tremblay

Phó Chủ tịch kiêm Tổng Giám đốc, 7D Collaborative Metrology



Ruth Vachon

Tổng Giám đốc Điều hành, Réseau des Femmes d'affaires du Québec - RFAQ



Jasmine Wahhab

Lãnh sự, Tùy viên Thương mại Cấp cao, Tổng Lãnh sự quán Canada tại Thành phố Hồ Chí Minh



Kiyo Weiss

Giám đốc Kinh doanh Cấp cao phụ trách khu vực châu Á-Thái Bình Dương, Air Canada



Sara Wilshaw

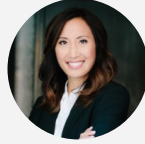
Quyền Thứ trưởng phụ trách Thương mại quốc tế, Bộ các Vấn đề Toàn cầu Canada (GAC)





Tina Wilson

Giám đốc, Trung tâm Phát triển Thương mại New Zealand, Đài Bắc, Đài Loan



Maili Wong

Phó Chủ tịch Điều hành, Giám đốc Cấp cao về Danh mục Đầu tư & Chủ tịch Hội đồng Quản trị, Wellington-Altus Private Wealth



Giáo sư Hsiao-Wei Yuan

Giáo sư, Trường Lâm nghiệp và Bảo tồn Tài nguyên, Đại học Quốc gia Đài Loan | Phó Chủ tịch phụ trách Quan hệ Quốc tế | Trường khoa, Cao đẳng Quốc tế, Đại học Quốc gia Đài Loan | Phó Giám đốc, Trung tâm Nghiên cứu Đa dạng Sinh học, Đại học Quốc gia Đài Loan



Yuri Yuko

Tổng Giám đốc Điều hành, Jidi Culture Publishing Co., Ltd.



CALICO



LYDIA.ai

THÔNG TIN VỀ CÔNG TY





Kathleen Chan

Tổng Giám đốc Điều hành

CALICO

MÔ TẢ CÔNG TY

Calico chuyên hỗ trợ các doanh nghiệp trong việc sản xuất. Calico là một nền tảng toàn diện để những thương hiệu thời trang và nhà máy của họ có thể thu mua, sản xuất và cấp vốn cho hàng hóa mà họ sản xuất. Nhờ vào nền tảng và mạng lưới nhà máy toàn cầu đã được kiểm định của Calico mà các thương hiệu bán lẻ và tiếp thị trực tiếp đến người tiêu dùng (DTC) trên toàn cầu giảm thiểu rủi ro bất ổn về chuỗi cung ứng, tự động hóa thao tác sản xuất thủ công, đồng thời kích hoạt nguồn cung ứng mới nhanh hơn khoảng 12 lần. Calico hợp tác với các thương hiệu may mặc, phụ kiện và giày dép, qua đó sử dụng nguồn doanh thu từ 5 triệu đến 50 triệu Đô-la Canada để tìm kiếm nguồn cung và sản xuất hàng hóa trên toàn cầu. Sau đó, Calico kết nối những thương hiệu trên với các nhà sản xuất đã được kiểm định ở khu vực Mỹ La-tinh và châu Á để khởi tạo các đơn đặt hàng sản xuất. Vì đây là công ty do phụ nữ sáng lập và sở hữu, nên 87% khách hàng thương hiệu và nhà máy đối tác của Calico thuộc sở hữu hoặc nằm dưới sự lãnh đạo của phụ nữ và những nhà sáng lập thuộc cộng đồng người da đen, người bản địa và người da màu. Đội ngũ nhân viên của Calico có hơn 20 năm kinh nghiệm về chuỗi cung ứng tại các doanh nghiệp bao gồm Microsoft, Freightos và Clearco. Calico được hỗ trợ từ các quỹ đầu tư mạo hiểm hàng đầu như Serena Ventures, Entrada Ventures và Menlo Ventures.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Calico đang nỗ lực dân chủ hóa cách thức mà các thương hiệu lớn và nhỏ tìm kiếm nguồn cung, sản xuất và thu mua các sản phẩm theo yêu cầu với quy mô lớn. Từ trước đến nay, những thương hiệu mở rộng quy mô

thường thiếu khả năng tiếp cận và năng lực tài chính để tìm kiếm và sản xuất với các nhà máy hàng đầu. Mặt khác, các nhà máy tốt nhất thế giới không phải lúc nào cũng là những công ty tiếp thị giỏi nhất - điều này gây bất lợi cho họ trong quá trình phát triển kinh doanh theo hướng bền vững. Calico khắc phục tình trạng này bằng cách dân chủ hóa việc tìm kiếm nhà máy, giảm thiểu rủi ro cho các đơn đặt hàng sản xuất thông qua cấu trúc thuật ngữ độc quyền của Calico, đồng thời cung cấp công cụ cho các đội ngũ sản xuất để giao hàng hiệu quả và an toàn.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Thời trang và sản xuất, công nghệ thông tin-truyền thông

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Trong khuôn khổ phái đoàn thương mại này, Calico tập trung vào các nhà sản xuất, nhà máy và hiệp hội thương mại hoạt động trong lĩnh vực may mặc và giày dép. Các tổ chức quan trọng mà công ty hướng đến là những nhà sản xuất có thể đáp ứng các đơn đặt hàng vừa và nhỏ, với trọng tâm về tính bền vững và/ hoặc sản xuất có đạo đức cũng như có khả năng tiếp nhận khách hàng khu vực Bắc Mỹ.

MỤC TIÊU

Calico đang tìm cách thiết lập quan hệ đối tác thương mại mới với các nhà máy, xây dựng quan hệ với các hiệp hội thương mại địa phương để được hỗ trợ ngay tại cơ sở, đồng thời tạo nền tảng cho các mối quan hệ kinh doanh thành công về dài hạn.



Nathalie Tremblay

Phó Chủ tịch kiêm Tổng Giám đốc



MÔ TẢ CÔNG TY

7D Collaborative Metrology (7DKM) chuyên phát triển và sản xuất Hệ thống GPS trong nhà (iGPS) – đây là hệ thống đo lường kích thước có độ chính xác cao để sản xuất và/hoặc lắp ráp các vật thể và linh kiện quy mô lớn. Được thành lập vào năm 2019, công ty xuất khẩu hàng hóa sang châu Á, châu Âu và châu Mỹ. Vào tháng 7 năm 2024, 7DKM nhận được “Giải thưởng Nhà xuất khẩu tốt nhất” từ World Trade Toronto. Khách hàng của công ty chủ yếu bao gồm các doanh nghiệp chuyên sản xuất và lắp ráp linh kiện lớn cho ngành hàng không, hải quân, vận tải mặt đất, năng lượng tái tạo và hàng không vũ trụ.

Hệ thống GPS trong nhà tương thích với công nghệ GPS truyền thống, sử dụng các bộ phát hồng ngoại thay vì vệ tinh để tạo ra một mạng lưới phối hợp thông qua các xung laser chính xác. Cảm biến nắm bắt những tín hiệu này, tính toán các góc và vị trí dựa trên sự đồng bộ hóa của các xung ánh sáng. Hệ thống đo kích thước hiệu năng cao này hỗ trợ đo lường chính xác các vật thể có kích thước từ trung bình đến lớn, tính năng định vị và căn chỉnh chính xác, quy trình lắp ráp động, cũng như đồng bộ hóa vị trí của các thiết bị khác nhau.

Trong quá trình lắp ráp, hệ thống của chúng tôi hoạt động như một “mẫu ảo” để kết nối thế giới vật lý (phôi gia công) với thế giới lý tưởng (CAD) mà không cần các mẫu truyền thống. Sự cải tiến này đặc biệt có giá trị đối với các quy trình lắp ráp không cần mẫu và lắp ráp chính thức, từ đó giúp kiểm soát định vị chính xác tất cả các linh kiện như trong chế tạo máy bay.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Hệ thống đo lường iGPS mang lại những lợi thế đáng kể so với các phương pháp truyền thống: loại bỏ các phép đo thủ công đơn điệu, giảm sai sót của nhân viên, kết quả nhanh chóng và có độ chính xác cao. Hệ thống truyền thông không dây cho phép thiết lập phép đo chuyển động và linh hoạt, phù hợp với nhiều ứng dụng đa dạng trong các ngành công nghiệp ô tô, hàng không vũ trụ và sản xuất. Bằng cách mô phỏng công nghệ GPS với các cảm biến và máy phát có độ chính xác cao, hệ thống iGPS của 7DKM đang cách mạng hóa lĩnh vực đo lường công nghiệp. 7DKM cung cấp các phép đo chính xác theo thời gian thực tế ghi nhận, nâng cao hiệu quả và chất lượng trong các quy trình công nghiệp, đo lường đa điểm đồng thời và khả năng đo động (trong chuyển động) lý tưởng để lắp ráp vật thể lớn.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Sản xuất, Đo lường và các ngành công nghiệp có độ chính xác cao.

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Chúng tôi đang hướng đến các doanh nghiệp chuyên về đo lường kích thước để phát triển quan hệ hợp tác tiềm năng, các trường đại học chuyên nghiên cứu và phát triển công nghệ lắp ráp mới, cũng như những khách hàng trực tiếp như nhà sản xuất sơ cấp và nhà thầu phụ quy mô lớn.

MỤC TIÊU

Chúng tôi mong muốn hiểu thêm về thị trường Đài Loan và Việt Nam, khám phá các ngành công nghiệp ở nước sở tại cùng những ứng dụng tiềm năng cho các sản phẩm của chúng tôi, đồng thời kết nối với những đối tác và các công ty tích hợp hệ thống tiềm năng.



Tiến sĩ Andrea Kraj

Chủ tịch & Tổng Giám đốc Điều hành



MÔ TẢ CÔNG TY

CORE Renewable Energy là nhà cung cấp hàng đầu về các giải pháp năng lượng tái tạo tiên tiến và được tùy biến theo yêu cầu. Với chuyên môn về năng lượng mặt trời, năng lượng gió, sinh khối và công nghệ lưu trữ năng lượng, CORE có thể điều chỉnh mọi thiết kế hệ thống năng lượng, đồng thời thiết kế và triển khai các hệ thống năng lượng đáp ứng nhu cầu của từng khách hàng. Với trọng tâm về tích hợp hệ thống năng lượng tái tạo vào nhiều cơ sở hạ tầng khác nhau, CORE sử dụng các công cụ mô phỏng tiên tiến để lập kế hoạch ngắn hạn và dài hạn. Điều này đảm bảo sự tích hợp liền mạch và hiệu quả tối đa của các hệ thống năng lượng trong lưới điện siêu nhỏ, thành phố thông minh và các đơn vị tự quản. Cách thức tiếp cận của CORE giảm thiểu rủi ro liên quan đến việc triển khai hệ thống ngẫu nhiên, nâng cao năng suất của hệ thống, độ tin cậy và lợi nhuận tổng thể. Dù là phục vụ doanh nghiệp, chính phủ hay người tiêu dùng cá nhân, sứ mệnh của CORE là luôn cung cấp các giải pháp năng lượng đáng tin cậy, hiệu quả và bền vững nhằm nâng cao năng suất và giảm tác động đến môi trường.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

CORE thiết kế và triển khai lưới điện siêu nhỏ thông minh với các hệ thống năng lượng mặt trời, năng lượng gió, sinh khối và hệ thống lưu trữ để tối ưu hóa hiệu quả, độ tin cậy và khả năng chi trả. Danh mục đa dạng của CORE giúp khách hàng lựa chọn công nghệ hệ thống năng lượng phù hợp nhất, qua đó mang lại sự linh hoạt và khả năng tương thích. Bằng cách tận dụng công nghệ tiên tiến và chuyên môn trong ngành, CORE cam kết thúc đẩy quá trình chuyển đổi sang một tương lai bền vững và tiết kiệm năng lượng hơn cho các doanh nghiệp, chính phủ và người tiêu dùng.

Trong quá trình cung cấp các dịch vụ toàn diện từ tư vấn và thiết kế đến lắp đặt và bảo trì, CORE đảm bảo hỗ trợ liên tục trong suốt vòng đời của hệ thống năng lượng. Với chuyên môn hàng đầu trong ngành và cam kết đổi mới sáng tạo, CORE cung cấp các giải pháp tiên tiến nhằm thúc đẩy tính bền vững và giảm tác động môi trường. Đồng thời, công ty còn giúp khách hàng có thể tự chủ về năng lượng, nâng cao hiệu quả hoạt động và tiết kiệm chi phí đáng kể, từ đó tác động tích cực đến lợi nhuận của khách hàng.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Công nghệ sạch, năng lượng

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Chúng tôi đang tìm kiếm các tổ chức mục tiêu ở Đài Loan và Việt Nam có thể hỗ trợ chúng tôi mở rộng sự hiện diện trên thị trường. Chúng tôi mong muốn hợp tác với các công ty năng lượng ở cả hai thị trường, đồng thời mong muốn gặp gỡ các cơ quan chính phủ để tìm hiểu thêm về năng lượng sạch ở Đài Loan và Việt Nam.

MỤC TIÊU

Mục tiêu của chúng tôi khi tham gia phái đoàn thương mại này là tập trung vào việc mở rộng sự hiện diện trên thị trường, thúc đẩy quan hệ đối tác chiến lược và phát triển những sáng kiến về năng lượng tái tạo ở Đài Loan và Việt Nam. Chúng tôi hy vọng sẽ nâng cao vị thế cạnh tranh thông qua các mối quan hệ đối tác địa phương – đây là những đối tác có thể hỗ trợ sứ mệnh của chúng tôi trong việc cung cấp các giải pháp năng lượng bền vững và tiên tiến.



Pamela Vitale

Giám đốc điều hành



MÔ TẢ CÔNG TY

Được thành lập cách đây 50 năm, Diagnostics Biochem Canada (DBC) đã trở thành công ty cải tiến hàng đầu trong ngành chăm sóc sức khỏe trên toàn cầu với chuyên môn về nghiên cứu và sản xuất bộ dụng cụ xét nghiệm ELISA. Hiện nay, DBC được công nhận trên toàn thế giới với tư cách là công ty cung ứng hàng đầu về các giải pháp chẩn đoán, từ đó đáp ứng nhu cầu của các nhà cung cấp dịch vụ y tế và bệnh nhân một cách hiệu quả. Đội ngũ gồm hơn 50 chuyên gia của công ty giàu kinh nghiệm làm việc trong nhiều ngành nghề và nền văn hóa.

DBC sẵn sàng cho sự phát triển. Vào năm 2017, chúng tôi đã mở rộng thành một cơ sở hiện đại với diện tích 35.000 foot vuông ở London, Ontario. Trong tương lai, chúng tôi vẫn nỗ lực dẫn đầu lĩnh vực Chẩn đoán trong ống nghiệm (IVD) cũng như liên tục nắm bắt những tiến bộ công nghệ và nghiên cứu y khoa để phát triển các giải pháp dành riêng cho từng cá nhân.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

DBC tập trung vào công nghệ ELISA nhằm đáp ứng nhu cầu chẩn đoán tiên tiến một cách hiệu quả. Chúng tôi cam kết duy trì những tiêu chuẩn chất lượng cao nhất trong các cơ sở hiện đại của công ty. Sản phẩm của chúng tôi có khả năng tùy biến cao - điều này giúp chúng tôi đáp ứng nhu cầu thị trường cụ thể tại Đài Loan và Việt Nam. DBC đảm bảo rằng tất cả các sản phẩm/ dịch vụ của chúng tôi tuân thủ yêu cầu đăng ký ở các thị trường này.

Trên phạm vi toàn cầu, DBC điều chỉnh các sản phẩm của công ty để phù hợp với thị trường địa phương, qua đó giải quyết nhiều thách thức về y tế. Hiện tại, chúng tôi xuất khẩu sản phẩm trên toàn thế giới, bao gồm Bắc Mỹ và Nam Mỹ, châu Âu, Trung Đông và châu Phi. Nhờ vào sự hỗ trợ khách hàng toàn diện và văn hóa làm việc mang tính hòa nhập, chúng tôi nâng tầm các sản phẩm/ dịch vụ được cung cấp, qua đó đưa DBC trở thành công ty hàng đầu trong việc thúc đẩy sức khỏe cộng đồng trên toàn cầu và là đối tác đáng tin cậy trong lĩnh vực y tế.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Công nghệ sức khỏe (Healthtech), Khoa học đời sống

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Chúng tôi mong muốn hợp tác với các nhà phân phối địa phương có sự hiện diện vững chắc trên thị trường và hiểu biết về khu vực. Thông qua việc hợp tác với các tổ chức này, chúng tôi dự định mở rộng phạm vi hoạt động và nâng cao mạng lưới phân phối của công ty.

MỤC TIÊU

Mục tiêu của chúng tôi là mở rộng mạng lưới phân phối bằng cách hợp tác với các nhà phân phối quan trọng tại địa phương, đáp ứng nhu cầu thị trường và tìm kiếm cơ hội hợp tác để tăng cường sự hiện diện và hiệu quả trên thị trường.



Tiến sĩ Asia Shvarzman

Trưởng bộ phận Nghiên cứu và Cải tiến



MÔ TẢ CÔNG TY

Gardon Construction là công ty năng động và chuyên về công nghệ tiên tiến. Công ty hoạt động trong lĩnh vực quản lý xây dựng, tổng thầu, khôi phục và phục hồi bê tông, sản xuất phụ gia trong xây dựng (còn được gọi là in bê tông 3D). Đội ngũ nhân viên của Gardon Construction giàu kinh nghiệm và chuyên môn trong nhiều lĩnh vực, bao gồm xây dựng dự án mới, cải tạo nội ngoại thất toàn diện và dự án mở rộng.

Là công ty có năng lực cạnh tranh vững chắc, Gardon Construction tự hào về tinh thần chuyên nghiệp vượt trội và những thành tích được chứng minh ở nhiều thị trường, từ lĩnh vực thương mại và công nghiệp đến các dự án phục hồi mặt ngoài nhà ở cho đại gia đình, cơ quan, cơ sở y tế, cao ốc và tòa nhà ít tầng.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Với hơn 40 năm kinh nghiệm, Gardon Construction có năng lực vượt trội về quản lý xây dựng, tổng thầu và phục hồi bê tông tiên tiến, bao gồm cả in bê tông 3D. Gardon Construction phục vụ khu vực công và khối tư nhân, cung cấp năng lực chuyên môn đặc biệt, các giải pháp cải tiến và cam kết chất lượng cho các dự án bất động sản thương mại, công nghiệp, dân cư và công sở.

Cách tiếp cận mang tính hợp tác của Gardon Construction là phương pháp lý tưởng cho những khách hàng chỉ muốn có sự tham gia trực tiếp tối thiểu. Họ đảm nhận toàn bộ nhiệm vụ xây dựng, từ đó đảm bảo rằng kết quả đáp ứng đúng quy cách, ngân sách và tiến

độ, đồng thời cung cấp thông tin cập nhật thường xuyên cho khách hàng.

Trong quá trình hoạt động từ cơ sở Nghiên cứu & Phát triển tiên tiến của chúng tôi tại CentrePort, Canada, chúng tôi dẫn đầu trong các hoạt động xây dựng bền vững, phát triển vật liệu bê tông 3D các-bon thấp cải tiến cho những nơi có khí hậu khắc nghiệt, đồng thời định hình một tương lai xanh hơn cho ngành xây dựng.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Xây dựng

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Chúng tôi đang tìm cách kết nối với các nhà phân phối, công ty sản xuất, cùng những cơ hội nghiên cứu và phát triển ở quốc gia sở tại. Chúng tôi hy vọng sẽ gặp được các công ty sản xuất vật liệu xi măng, công ty cung cấp hệ thống giám sát kiểm soát chất lượng in 3D và các công ty hoạt động trong lĩnh vực sản xuất xây dựng đắp lớp, đặc biệt là có sử dụng rô-bốt và máy học. Chúng tôi cũng muốn kết nối với các công ty cải tạo nền đất, các viện nghiên cứu và phát triển chuyên về xây dựng đắp lớp, cũng như các công ty tư vấn kỹ thuật.

MỤC TIÊU

Thông qua việc giới thiệu các vật liệu và công nghệ xây dựng các-bon thấp cùng các cơ sở Nghiên cứu & Phát triển hiện đại trong lĩnh vực xây dựng đắp lớp, chúng tôi hy vọng có thể tìm hiểu các cơ hội phát triển kinh doanh và quan hệ đối tác tại Đài Loan và Việt Nam.



Hiba Badran

Chủ tịch kiêm Tổng Giám đốc Điều hành



MÔ TẢ CÔNG TY

Dưới sự lãnh đạo của một đội ngũ gồm những phụ nữ Canada năng động, Tập đoàn GBCS cung cấp các dịch vụ quản lý đội phương tiện theo hướng thân thiện và bền vững với môi trường dựa vào công nghệ hiện đại và những cải tiến mang tính tiên phong. Tập đoàn GBCS hiểu được vai trò quan trọng của khâu quản lý đội phương tiện trong việc giảm thiểu tác động đến môi trường, thúc đẩy sự phát triển của các giải pháp cấp tiến theo yêu cầu để đáp ứng nhu cầu ngày càng cao của khách hàng và hành tinh này. Với những thành tựu đã được chứng minh trong việc cung cấp các dự án quản lý đội phương tiện có quy mô lên tới 3.000 phương tiện và giá trị tài sản hơn 750 triệu Đô-la Canada, đồng thời tiết kiệm chi phí đội phương tiện cho khách hàng từ 20 đến 40%, GBCS tiên phong về các giải pháp cải tiến.

Thông qua bộ công cụ nền tảng số toàn diện của GBCS bao gồm Lokomotive, Aukai, Orion và Komet, chúng tôi giải quyết những trở ngại mà các phương thức vận tải phải đối mặt. Lokomotive cung cấp giải pháp vững chắc cho các đội phương tiện trên đất liền, qua đó đảm bảo quản lý hiệu quả đội xe tải, xe lửa, xe buýt và xe điện. Aukai là nền tảng quản lý đội tàu hàng hải và cảng biển. Orion và Komet tái xác định mô hình quản lý đội tàu bay và hàng không với những nền tảng đám mây hiện đại có tính năng tích hợp liền mạch với các hệ thống hiện hành để tập trung việc quản lý tàu bay và thiết bị hỗ trợ mặt đất. Tính năng tích hợp này tạo thuận lợi

cho việc ra quyết định với đầy đủ thông tin và tuân thủ những thông lệ tốt nhất, qua đó đảm bảo hiệu quả tối ưu và tính bền vững trong các hoạt động hàng không.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Định vị giá trị riêng biệt của GBCS là công năng toàn diện của Aukai, Lokomotive và Orion, từ đó đem lại lợi ích vượt trội cho các tổ chức có hoạt động vận hành đội phương tiện. Khác với những hệ thống hiện hành dành cho đội phương tiện, các giải pháp của GBCS đảm bảo quản lý tập trung 100% dữ liệu của đội phương tiện. Các giải pháp này bao gồm vòng đời của phương tiện, từ thu mua đến thanh lý, cũng như tinh gọn quy trình làm việc của người dùng, cùng với giao diện đơn giản hóa tích hợp tính năng liên lạc với các bên liên quan theo thời gian thực tế ghi nhận. Nhờ vào 450+ điểm dữ liệu cho đội phương tiện trên mỗi phương tiện được kết nối với báo cáo cùng với toàn bộ nhật ký lịch sử có thể truy cập tức thời, về mặt chiến lược thì các tổ chức có thể quản lý lượng khí thải các-bon và đưa ra quyết định hoàn toàn dựa trên dữ liệu. Thông qua việc tự động hóa những tác vụ thông thường và dựa vào các quy trình kỹ thuật số đã được chứng minh tính hiệu quả, nền tảng của GBCS nâng cao năng suất của đội ngũ và tiết kiệm chi phí đáng kể trong toàn bộ vòng đời của phương tiện.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Giải pháp cải tiến để quản lý đội phương tiện, công nghệ sạch (cleantech)

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Chúng tôi đang hướng đến những tổ chức phù hợp với công năng cụ thể của các giải pháp quản lý đội phương tiện của chúng tôi. Đối với Lokomotive, trọng tâm của chúng tôi là những đội phương tiện trên đất liền, bao gồm xe lửa, xe tải và các phương tiện vận tải khác trên mặt đất. Đối với Orion và Komet, chúng tôi hướng đến các tổ chức hoạt động trong lĩnh vực hàng không. Đối với Aukai, chúng tôi tập trung vào các tổ chức liên quan đến phương tiện hàng hải như tàu, thuyền và tàu ngầm.

MỤC TIÊU

Chúng tôi hy vọng sẽ thu hút những khách hàng tiềm năng đủ điều kiện tại thị trường Đài Loan và Việt Nam, gạt bỏ những bên ra quyết định để giới thiệu những cải tiến của Canada dành cho đội phương tiện, tìm kiếm nhà phân phối địa phương, đồng thời ký kết giao dịch với các tổ chức quản lý đội phương tiện quy mô lớn.



Jessica Hu

Tổng Giám đốc Điều hành



MÔ TẢ CÔNG TY

Gene Bio Medical (GBM) là công ty nghiên cứu & phát triển, sản xuất & thương mại hóa các công nghệ chẩn đoán chuyên về phòng ngừa, phát hiện sớm bệnh tật và tình trạng di truyền mang tính kế thừa. Sản phẩm của chúng tôi bao gồm các dịch vụ chẩn đoán phân tử, phát hiện thuốc, gien học, nghiên cứu protein, tin sinh học, nghiên cứu & phát triển. Tương ứng với sứ mệnh cách mạng hóa lĩnh vực y tế, chúng tôi phấn đấu trở thành công ty hàng đầu thị trường trong việc cung cấp các sản phẩm chất lượng cao, dựa trên bằng chứng, tiết kiệm chi phí, đáng tin cậy và dễ tiếp cận đối với mọi người.

GBM cũng điều hành một công ty con với tên gọi GBM Pharma – đây là công ty chuyên về thực phẩm bổ sung và sản phẩm chăm sóc cá nhân.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Định vị giá trị riêng biệt của GBM là tập trung vào việc thúc đẩy lĩnh vực y tế thông qua công nghệ chẩn đoán tiên tiến, đặc biệt là trong chẩn đoán phân tử và gien học, nhằm cải thiện việc phát hiện và quản lý bệnh tật. GBM Pharma tạo sự khác biệt bằng cách cung cấp nhiều loại thực phẩm bổ sung và các sản phẩm chăm

sóc cá nhân được thiết kế để hỗ trợ sức khỏe tổng thể, sức khỏe toàn diện và chống lão hóa. Đồng thời, GBM Pharma còn cung cấp dịch vụ sản xuất thiết bị gốc (OEM) cho các doanh nghiệp muốn phát triển sản phẩm có thương hiệu riêng trong lĩnh vực y tế.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Công nghệ y tế, Sản xuất

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

GBM đặt mục tiêu kết nối với các nhà phân phối tại Đài Loan và Việt Nam, bao gồm cả các nền tảng thương mại điện tử. Chúng tôi muốn gặp gỡ các đối tác liên doanh và nhà đầu tư tiềm năng.

MỤC TIÊU

Thông qua phái đoàn thương mại này, chúng tôi hy vọng sẽ khám phá và thâm nhập các thị trường mới, kết nối với khách hàng và đối tác kinh doanh tiềm năng, hiểu rõ hơn về những yếu tố thúc đẩy thị trường và môi trường pháp lý của nước sở tại, đồng thời giới thiệu sản phẩm và dịch vụ của chúng tôi để gia tăng độ nhận diện thương hiệu.



Laura Kennedy

Tổng Giám đốc Điều hành



MÔ TẢ CÔNG TY

Được thành lập vào năm 1975 để thương mại hóa công nghệ máy phát nhiệt điện, Global Power Technologies Inc. (GPT) có gần 50 năm phát triển và sản xuất sản phẩm tại Alberta (Bassano và Calgary). Dù trong bất kỳ lĩnh vực nào như sản xuất điện nhiệt điện, quang điện (năng lượng mặt trời/ PV), phát điện hỗn hợp hoặc dùng động cơ đốt trong, GPT đều phát triển để trở thành nhà cung cấp dịch vụ toàn diện về các giải pháp điện không nối lưới đáng tin cậy trong bất kỳ hoàn cảnh và vị trí nào. Một máy phát nhiệt điện riêng lẻ có thể cung cấp 5W đến 500W bằng cách đốt nhiên liệu (khí tự nhiên hoặc propan) và phát điện thông qua nhiều vật liệu khác nhau, từ đó tạo thành máy phát điện tuổi thọ cao và không cần bảo trì nhiều, nhằm phục vụ các ứng dụng công nghiệp từ xa và quan trọng. Khách hàng chính của GPT là các đơn vị chuyên sản xuất, vận hành và phân phối khí tự nhiên cùng các ứng dụng quân sự OEM. Khoảng 50% doanh thu nhận được từ các giao dịch bán hàng quốc tế, bao gồm Nam Mỹ, Đông Nam Á, Trung Đông và Úc.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Các giải pháp về phát điện của GPT được thiết kế, thử nghiệm và chứng minh cho các ứng dụng công nghiệp quan trọng và không cần bảo trì tại chỗ đáng kể. Khách hàng ưu tiên khả năng vận hành liền mạch vì rất ít lựa chọn thay thế đáng tin cậy sẵn có trong lĩnh vực phát điện.

Các giải pháp của GPT đặc biệt hữu ích trong ngành công nghiệp khí đốt ở nơi có sẵn đầu giếng hoặc khí trong đường ống; đồng thời, những chứng nhận của công ty được quốc tế công nhận đối với những yêu cầu về điện, khí đốt và vị trí nguy hiểm.

GPT đã phát triển để cung cấp nhiều giải pháp phát điện và giảm khí mê-tan với các giải pháp phát thải thấp để đáp ứng các mục tiêu Môi trường-Xã hội-Quản trị (ESG) của công ty hoặc khu vực đang phát triển. Trên hết, các giải pháp này cực kỳ đáng tin cậy và có thể được vận hành từ xa chỉ với yêu cầu bảo trì hàng năm.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

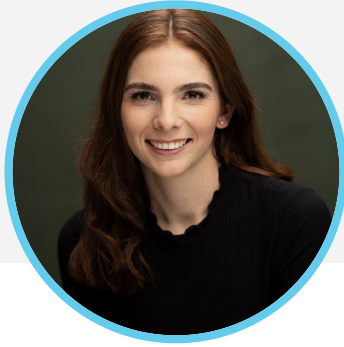
Năng lượng, Môi trường-Xã hội-Quản trị (ESG)

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Chúng tôi muốn gặp gỡ các công ty sở hữu và khai thác trong lĩnh vực công nghiệp khí đốt thượng nguồn và trung nguồn ở Đài Loan và Việt Nam – cụ thể hơn là các công ty đối mặt với những thách thức trong việc sản xuất điện không nối lưới đáng tin cậy và/ hoặc các mục tiêu giảm khí mê-tan.

MỤC TIÊU

Mục tiêu của chúng tôi trong phái đoàn kinh doanh tại Đài Loan và Việt Nam lần này là tăng cường hiểu biết về thị trường, xác định sản phẩm phù hợp với thị trường, mở rộng mạng lưới bán hàng với khách hàng mục tiêu, gặp gỡ các công ty kỹ thuật quan trọng và xác định các đại lý bán hàng/ dịch vụ địa phương.



Madison Guy

Giám đốc Vận hành



MÔ TẢ CÔNG TY

GrantMe là nền tảng công nghệ giáo dục dành cho khách hàng cá nhân. GrantMe giúp sinh viên có đủ thông tin để đưa ra quyết định về lộ trình giáo dục và nghề nghiệp của bản thân. Công ty chúng tôi thực hiện điều này theo hai cách: 1) chúng tôi giúp sinh viên tìm được ngôi trường phù hợp và hỗ trợ họ trong quá trình nhập học; 2) chúng tôi kết nối sinh viên với những nguồn học bổng và các cơ hội trợ cấp khác để giúp họ trang trải chi phí học tập. Công nghệ của GrantMe tạo điều kiện kết nối và hỗ trợ đăng ký cho các gia đình, từ đó giúp sinh viên lên kế hoạch cho hành trình sau trung học dễ dàng hơn. Chúng tôi có nhiều sản phẩm mà các gia đình có thể chọn mua. Sau khi các gia đình có quyền truy cập vào nền tảng thì chúng tôi bán thêm và bán chéo các sản phẩm/ dịch vụ bổ sung cho họ.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

GrantMe có thể tăng cường sự tự tin của sinh viên nhằm đạt mục tiêu được nhận vào ngôi trường/ chương trình sau trung học hàng đầu do họ lựa chọn và có thể tốt nghiệp mà không còn nỗi lo về khoản vay học phí. Chúng tôi kết hợp điều này với công nghệ luôn có thể truy cập, vòng phản hồi dựa trên dữ liệu luôn được cải thiện cùng các chuyên gia tư vấn giáo dục hàng đầu thế

giới để huấn luyện họ. Với sự kết hợp độc đáo giữa công nghệ và sự hỗ trợ của con người, chúng tôi có thể giúp phụ huynh và người giám hộ luôn cập nhật thông tin để tối đa hóa cơ hội thành công của sinh viên. Công nghệ của GrantMe đang tạo sự đột phá cho ngành tư vấn giáo dục truyền thống mà từ trước đến nay vốn là một trải nghiệm trực tiếp. Nhờ tận dụng công nghệ mà chúng tôi có thể giúp mọi sinh viên và gia đình truy cập vào nền tảng ở bất kỳ nơi đâu.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Công nghệ giáo dục

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Chúng tôi hy vọng sẽ kết nối và xây dựng quan hệ đối tác với các trường dạy tiếng Anh và trường quốc tế, cũng như các đại diện sinh viên quốc tế ở nước sở tại.

MỤC TIÊU

Chúng tôi hy vọng sẽ kết nối với các trường dạy tiếng Anh và các đại diện quốc tế ở nước sở tại. Chúng tôi mong muốn phát triển mối quan hệ kinh doanh với ít nhất 05 đối tác địa phương trong mỗi nền kinh tế, đồng thời ký kết thỏa thuận thí điểm với một đối tác ở từng khu vực.



Christina Cai

Đồng sáng lập kiêm Giám đốc Vận hành

LYDIA.ai

MÔ TẢ CÔNG TY

Lydia AI là công ty chuyên về trí tuệ nhân tạo (AI) ứng dụng. Sứ mệnh của công ty là bảo hiểm cho một tỷ người thuộc thế hệ tiếp nối. Lydia AI cung cấp công cụ dự đoán rủi ro bằng AI dựa trên nền tảng đám mây dưới dạng phần mềm dịch vụ (SaaS) cho các công ty bảo hiểm. Chúng tôi bán giấy phép SaaS để sử dụng công cụ dự đoán rủi ro bằng AI cho các công ty bảo hiểm, đồng thời cung cấp các dịch vụ chuyên môn về tích hợp và đào tạo. Các công ty bảo hiểm khai thác công cụ dự đoán rủi ro của Lydia AI để đưa ra những dự đoán rủi ro về sức khỏe nhanh chóng, chính xác và chủ động dựa trên dữ liệu thay thế. Những dự đoán này có thể được kết hợp trong suốt quá trình bảo hiểm. Các điểm sức khỏe được xác nhận dựa trên thống kê số học này được sử dụng để tạo ra trải nghiệm khách hàng theo yêu cầu, đồng thời cải thiện những thực tiễn về thẩm định bảo hiểm.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Các công ty bảo hiểm gặp khó khăn khi phát triển các sản phẩm bảo hiểm cạnh tranh mà có thể dễ dàng được mua. Đối với bảo hiểm nhân thọ và bảo hiểm y tế, người mua thường được cung cấp các sản phẩm bảo hiểm cứng nhắc mà họ cần phải kiểm tra y tế trước khi mua. Chúng tôi giúp các công ty bảo hiểm sử dụng những nguồn dữ liệu thay thế mới (thiết bị đeo, dữ liệu sức khỏe mở của chính phủ, v.v.) để tạo ra các sản phẩm bảo hiểm mới mà có thể được mua nhanh chóng bằng cách sử dụng dữ liệu số để thẩm định bảo hiểm. Chúng

tôi là doanh nghiệp duy nhất ở châu Á có điểm rủi ro kỹ thuật số được các công ty tái bảo hiểm xác nhận là điểm đánh giá rủi ro chính xác cho nhiều loại sản phẩm bảo hiểm với số lượng lớn nhất. Việc xác nhận này mang lại cho chúng tôi lợi thế vượt trội: cụ thể là cho phép nhiều sản phẩm bảo hiểm hơn được thẩm định bằng cách sử dụng điểm sức khỏe của chúng tôi, qua đó mang đến cho khách hàng trải nghiệm đa dạng theo yêu cầu nhằm đáp ứng nhu cầu của họ một cách hiệu quả nhất.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Công nghệ thông tin, Bảo hiểm, trí tuệ nhân tạo (AI), phần mềm dịch vụ (SaaS)

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Chúng tôi muốn kết nối với các giám đốc điều hành cấp cao tại Đài Loan và Việt Nam đang tiên phong trong quá trình chuyển đổi số và trải nghiệm khách hàng tại các công ty bảo hiểm. Chúng tôi cũng đang tìm cách hợp tác về nghiên cứu và phát triển, đồng thời tạo lập mối quan hệ với công ty phân phối địa phương.

MỤC TIÊU

Christina chỉ bắt đầu hành trình khởi nghiệp sau khi tốt nghiệp đại học, và Lydia AI là công ty đầu tiên mà cô sáng lập. Do vậy, trong khuôn khổ phái đoàn thương mại này, mục tiêu chính của Christina là học hỏi từ các giám đốc điều hành kinh doanh dày dặn kinh nghiệm trong đoàn.



Iris Redinger

Tổng Giám đốc Điều hành



MÔ TẢ CÔNG TY

Material Futures cung cấp các giải pháp về màu không chứa hóa dầu và có hàm lượng các-bon thấp. Chúng tôi phát triển một quy trình mới để tổng hợp chất tạo màu thông qua vi sinh vật cho nhiều ứng dụng như may mặc, mỹ phẩm và nhựa. Chúng tôi cung cấp chất tạo màu cho những thương hiệu quan tâm đến môi trường như Lululemon và các thương hiệu thời trang lớn để sử dụng trên nhiều loại chất nền.

Material Futures là công ty khởi nghiệp chuyên về lĩnh vực thay đổi màu sắc thường ngày thông qua việc hấp thụ chất tạo màu sinh học – đây được xem như nguồn chất tạo màu tự nhiên không độc hại cho những ngành nghề hướng tới mục tiêu khí thải các-bon thấp. Chất tạo màu của chúng tôi thể hiện những đặc tính hiệu quả vượt trội cần thiết để đáp ứng các tiêu chuẩn công nghiệp về nhựa, polyme, dệt may, chất kết dính và mỹ phẩm. Giải pháp của chúng tôi có nguồn gốc từ vi sinh vật, không chứa hóa dầu, đồng thời có lợi thế đáng kể so với chất tạo màu hiện đang được sản xuất bằng hóa chất dầu mỏ như giảm nước thải ô nhiễm, dung dịch nhuộm hoàn toàn tự nhiên, tiêu thụ năng lượng ít hơn 50% so với quy trình sản xuất hiện hành.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Hầu như tất cả các chất tạo màu có sẵn trên thị trường hiện nay được tổng hợp với hóa chất mạnh từ các phân tử có nguồn gốc từ dầu mỏ. Một phần nhỏ thuốc nhuộm có nguồn gốc từ thực vật hoặc nguyên vật liệu hữu cơ (chất thải thực phẩm, quả hạch, vỏ cây, lá, v.v.) nhưng chỉ có sẵn trong một bảng màu lạng. Nhiều chất tạo màu không được xem là có hiệu quả cao trong ngành để thu hút thị phần

đáng kể. Chất tạo màu của chúng tôi thể hiện những đặc tính hiệu quả vượt trội cần thiết để đáp ứng các tiêu chuẩn công nghiệp về nhựa, polyme, dệt may, chất kết dính và mỹ phẩm. Điều này cho thấy rằng vi sinh vật là nguyên vật liệu thay thế đầy triển vọng. Hiện nay, trên thị trường không có loại thuốc nhuộm nào có nguồn gốc từ vi sinh vật. Định vị giá trị của chúng tôi là khả năng phát triển và xác định cơ hội thị trường mới cùng những ứng dụng cho chất tạo màu sinh học của chúng tôi.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Sản xuất, Chất tạo màu sinh học

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Những khu vực này nổi tiếng vì có nhiều đóng góp cho thị trường dệt may trên toàn cầu, với sự hỗ trợ từ việc kết hợp giữa di sản phong phú về nghề thủ công, nắm bắt công nghệ hiện đại theo định hướng chiến lược, cũng như cam kết mạnh mẽ đối với việc quản lý môi trường. Chúng tôi mong muốn kết nối với các tổ chức có tư duy cấp tiến và phát triển bền vững trong ngành sản xuất dệt may và thời trang ở Đài Loan và Việt Nam – đây sẽ là các tổ chức phù hợp với cam kết của chúng tôi về trách nhiệm đối với môi trường.

MỤC TIÊU

Material Futures hy vọng sẽ cùng cố sự hiện diện của công ty tại thị trường Đài Loan và Việt Nam bằng cách giới thiệu các chất tạo màu cải tiến có nguồn gốc sinh học. Chúng tôi muốn đạt được các thỏa thuận phân phối và sản xuất tại địa phương, đồng thời ký kết đơn hàng với các công ty lớn trong ngành như Everlight và Lululemon.



Bronwyn Bridges

Tổng Giám đốc Điều hành



MÔ TẢ CÔNG TY

Mục tiêu của PragmaClin là giúp các bệnh nhân Parkinson theo dõi tình trạng của họ bằng cách sử dụng phần mềm PRIMS của công ty. Là công cụ số kết hợp giữa phần mềm-phần cứng, PRIMS sử dụng máy quay và khảo sát độ sâu để thu thập dữ liệu về 95% các triệu chứng của bệnh. Sau đó, PRIMS đánh giá và cho điểm về mức độ nghiêm trọng của bệnh thông qua công cụ máy học, đồng thời cung cấp cho bác sĩ lâm sàng những thông tin đánh giá chi tiết, biểu đồ xu hướng, dấu hiệu cảnh báo và công cụ in báo cáo. Bệnh nhân cũng có thể chia sẻ dữ liệu với các thành viên gia đình và người chăm sóc để họ có thể giúp lên lịch hẹn và quản lý bệnh tại nhà. PragmaClin được bán cho các hệ thống, bệnh viện và phòng khám tư nhân dưới dạng sản phẩm Phần mềm Dịch vụ (SaaS) dành cho từng bệnh nhân.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Bệnh Parkinson ảnh hưởng đến 10 triệu người trên toàn cầu và là một trong những hình thức rối loạn thần kinh phát triển nhanh nhất thế giới. Tuy nhiên, các nguồn lực có sẵn không được phân bố đồng đều để quản lý căn bệnh này, cụ thể thì những người sống ở khu vực nông thôn, vùng sâu, vùng xa ít có cơ hội tiếp cận với dịch vụ

chăm sóc chuyên biệt. PRIMS hỗ trợ những nhân viên y tế không chuyên được đào tạo để quản lý việc chẩn đoán bệnh Parkinson hiệu quả hơn trong các cơ sở chăm sóc ban đầu. Những lợi ích dành cho bệnh nhân là giảm thời gian đi lại, chất lượng chăm sóc được cải thiện, cũng như có thể kiểm soát sức khỏe cá nhân.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Chăm sóc sức khỏe, công nghệ y tế (Healthtech)

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

PragmaClin có sự quan tâm đáng kể đến châu Á vì chúng tôi có tiềm năng công nghệ để cải thiện mảng chăm sóc thần kinh trong khu vực. Trong phái đoàn thương mại này, chúng tôi hy vọng sẽ gặp gỡ các bệnh viện, nhà nghiên cứu, tổ chức chăm sóc và hiệp hội y tế.

MỤC TIÊU

Chúng tôi muốn tìm hiểu cách thức mà PRIMS và PragmaClin có thể hỗ trợ giải quyết những điều cần cải thiện trong hệ thống y tế của Đài Loan và Việt Nam, cũng như tạo lập quan hệ đối tác với các tổ chức nghiên cứu và chăm sóc thần kinh hàng đầu trong khu vực.



Rena Tabata

CEO & Đồng sáng lập



MÔ TẢ CÔNG TY

ShareSmart là công ty hàng đầu và đáng tin cậy trong lĩnh vực truyền thông lâm sàng an toàn. Chúng tôi cung cấp các dịch vụ chia sẻ tin nhắn và ảnh di động – các dịch vụ này được mã hóa và tuân thủ luật pháp về quyền riêng tư để hỗ trợ giao tiếp giữa các chuyên gia y tế, cũng như giữa chuyên gia và bệnh nhân. ShareSmart là dịch vụ dựa trên đăng ký với phiên bản miễn phí cho người dùng.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Các giải pháp tùy biến theo yêu cầu và tiết kiệm chi phí của ShareSmart vượt trội hơn so với các giải pháp lâm sàng toàn diện khác vì có tính năng trợ năng cực kỳ bảo mật, các tùy chọn bảo mật theo yêu cầu và quản lý sự đồng thuận. Nền tảng của chúng tôi giúp loại trừ rủi ro liên quan đến các dịch vụ video liên quan đến thông tin y tế riêng tư, từ đó ngăn ngừa khả năng xâm phạm quyền riêng tư và tổn hại đến danh tiếng.

Tại ShareSmart, chúng tôi nỗ lực gia tăng doanh thu của phòng khám, tạo điều kiện tuân thủ luật bảo mật thông tin cá nhân/ sức khỏe hiện hành và nâng cao tinh

thần của nhân viên. Dịch vụ của chúng tôi hiện đang được sử dụng tại hơn 160 quốc gia, bao gồm Đài Loan và Việt Nam. Theo báo cáo từ các phòng khám đã triển khai ShareSmart vào thực tiễn, doanh thu của họ tăng tới 34%, năng suất tăng 23% và số lượt giới thiệu tăng 19%.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Chăm sóc sức khỏe, Công nghệ y tế

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Trong phái đoàn thương mại này, chúng tôi hy vọng sẽ gặp gỡ các nhà cung cấp dịch vụ y tế - đặc biệt là các bệnh viện trực thuộc trường đại học - cũng như các công ty truyền thông và chăm sóc sức khỏe từ xa nổi bật.

MỤC TIÊU

Chúng tôi hy vọng sẽ tìm được đối tác ở Đài Loan và Việt Nam mà có thể hỗ trợ phân phối trong nước, hợp tác về nghiên cứu và phát triển, đầu tư vào hoặc thành lập liên doanh với ShareSmart.



Sharmila Sriram

Đồng sáng lập & Tổng Giám đốc Điều hành



MÔ TẢ CÔNG TY

Spectrum Medical Diagnostics là công ty hàng đầu thị trường về các giải pháp xét nghiệm tại chỗ (POC) nhanh chóng, qua đó cung cấp danh mục sản phẩm cải tiến được thiết kế để tối ưu hóa việc sàng lọc bệnh nhân tại bất kỳ nơi nào, kể cả các hiệu thuốc. Chúng tôi cung cấp thiết bị sàng lọc các bệnh truyền nhiễm, lạm dụng thuốc, sức khỏe phụ nữ và giám sát định kỳ, cũng như nền tảng phần mềm dịch vụ về công nghệ y tế của chúng tôi mang tên Results+.

Với mô hình này, bệnh nhân không mất nhiều thời gian chờ phòng thí nghiệm và nhận được kết quả ngay tại chỗ để yên tâm hơn với kết quả sức khỏe tốt hơn. Bằng cách áp dụng xét nghiệm POC, chúng tôi hy vọng sẽ giúp giải quyết và giảm thiểu những hạn chế hiện có trong ngành y tế, đồng thời giúp mọi người tiếp cận dịch vụ chẩn đoán chất lượng cao ở bất cứ nơi đâu trên thế giới.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Results+ là phần mềm đang chờ cấp sáng chế và được thiết kế để cải tiến dòng sản phẩm xét nghiệm tại chỗ. Thông qua phần mềm của chúng tôi, quy trình làm việc lâm sàng có thể được sắp xếp hợp lý, từ nhập dữ liệu đến phân tích kết quả chuyên sâu. Results+ tích hợp liền mạch với các thiết bị xét nghiệm nhanh POCT, Hồ sơ Sức khỏe Điện tử và Hệ thống thông tin phòng thí nghiệm của chúng tôi, từ đó nâng cao hiệu quả và giảm thiểu sai sót. Results+ cung cấp phân tích dữ liệu theo

thời gian thực tế ghi nhận, đánh giá rủi ro, sàng lọc dựa trên Trí tuệ Nhân tạo, mô hình dự đoán, v.v. Công nghệ tiên tiến của chúng tôi sẽ hỗ trợ các chuyên gia y tế để họ ra quyết định dựa trên dữ liệu và mang tính bền vững hơn.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Thiết bị y tế, Công nghệ y tế

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Tại Đài Loan, chúng tôi hướng đến các công ty công nghệ, nhà phân phối và tổ chức nghiên cứu hàng đầu để tích hợp công nghệ và hợp tác nghiên cứu. Tại Việt Nam, chúng tôi tập trung xây dựng quan hệ đối tác trong việc mở rộng các giải pháp POC và dịch vụ y tế từ xa với các nhà cung cấp dịch vụ y tế, các công ty viễn thông và các cơ quan chính phủ.

MỤC TIÊU

Mục tiêu chính của chúng tôi cho phái đoàn thương mại này là gặp gỡ các nhà phân phối địa phương. Chúng tôi cũng hy vọng sẽ gặp gỡ các cơ quan chính phủ hoặc hiệp hội chăm sóc sức khỏe để tìm hiểu thêm về luật pháp và quy định, thu thập thêm thông tin về thị trường và tiếp cận các cơ hội cấp vốn về đổi mới sáng tạo cho lĩnh vực y tế. Ngoài ra, chúng tôi muốn xây dựng quan hệ đối tác với các trường y khoa và viện đào tạo y tế để tích hợp các giải pháp của chúng tôi vào chương trình đào tạo, chương trình tập huấn và chứng chỉ cho các chuyên gia y tế.



Meni Mancini

Giám đốc sáng lập



TRADEWORKS
ENVIRONMENTAL

MÔ TẢ CÔNG TY

TradeWorks Environmental là nhà cung cấp giải pháp công nghệ sạch, thuộc sở hữu của lãnh đạo nữ và có trụ sở tại Ontario, Canada. Các giải pháp của chúng tôi kết hợp quy trình, thiết bị và phân tích để tối ưu hóa hệ thống xử lý đô thị và công nghiệp nhằm giải quyết chất thải hữu cơ và nước thải khó xử lý. Giải pháp của chúng tôi tích hợp liền mạch vào những hệ thống hiện có để giảm thiểu hoặc tránh tổn kém chi phí tài sản cố định, đồng thời đạt được những cải tiến mạnh về hiệu quả. Kết quả về hiệu suất đã được chứng minh qua nhiều trường hợp sử dụng trên toàn cầu, giúp khách hàng tiết kiệm chi phí cũng như áp dụng công nghệ sạch và giảm lượng khí thải các-bon của họ. Trọng tâm trong công nghệ của chúng tôi là hơn 25 công thức về các vi sinh vật chuyên biệt – các vi sinh vật này sử dụng những cách thức trao đổi chất hiệu quả hơn để tăng cường xử lý sinh học dựa trên các mục tiêu về hiệu suất. Các ứng dụng đã được chứng minh bao gồm tăng cường phân hủy các chất hữu cơ trong quá trình tạo phân bón và những ứng dụng xử lý dựa vào khu trữ nước thải trước khi xử lý; cải thiện quá trình khử chất dinh dưỡng và giảm lượng bùn thải tạo ra trong các cơ sở xử lý nước thải; tăng năng suất khí sinh học trong các bể tiêu hóa kỵ khí; đồng thời giảm H₂S, giảm ăn mòn, giảm tích tụ chất béo, dầu và mỡ cùng mùi hôi trong hệ thống thu gom nước thải. Với mạng lưới đối tác phân phối trên toàn cầu, chúng tôi có vị thế vững chắc để đáp ứng các yêu cầu cấp thiết về kinh tế tuần hoàn và phát triển bền vững.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Các giải pháp của TradeWorks Environmental có thể tiết kiệm nhiều chi phí bằng cách giảm thiểu việc nâng cấp cơ sở hạ tầng tốn kém. Các giải pháp của chúng tôi cũng giảm

bớt nhiều yếu tố làm tăng chi phí, bao gồm tiêu thụ năng lượng, giải pháp xử lý thay thế, những yêu cầu về xử lý bùn thải, chi phí liên quan đến việc giảm thiểu các vấn đề mà chúng tôi xử lý như như chất béo, dầu và mỡ hoặc tích tụ bùn trong hệ thống thu gom và khu trữ nước thải trước khi xử lý. Hơn nữa, các giải pháp của chúng tôi giúp giảm đáng kể lượng khí thải nhà kính khi có thể áp dụng những ưu thế về tài chính liên quan đến tín chỉ các-bon hoặc những ưu đãi khác. Từ trước đến nay, việc triển khai các giải pháp của TradeWorks Environmental góp phần tiết kiệm chi phí từ 20-70% do tiết kiệm năng lượng, hóa chất, xử lý và giảm thiểu việc nâng cấp xử lý. Công nghệ của chúng tôi đã được chứng minh. Chúng tôi áp dụng thành công Quy trình Ydro Process® ở nhiều quốc gia trên thế giới với tỷ lệ thành công ở mức cao.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Công nghệ sạch, quản lý nước thải

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Chúng tôi đang hướng đến các cơ quan chuyên về tiện ích đô thị và công nghiệp, các cơ quan chính phủ, cơ quan quản lý môi trường, cũng như các công ty tư nhân chuyên quản lý nước thải và chất thải hữu cơ. Chúng tôi muốn kết nối với các công ty phân phối địa phương và các đối tác chiến lược ở cả hai thị trường để tạo điều kiện gia nhập thị trường, thấu hiểu những thách thức ở quốc gia sở tại và điều chỉnh các giải pháp của chúng tôi.

MỤC TIÊU

Trong khuôn khổ phái đoàn kinh doanh này, mục tiêu của TradeWorks Environmental là mở rộng cơ hội kinh doanh và giới thiệu công nghệ của chúng tôi cho các bên liên quan trong ngành.



Bobbie Racette

Nhà sáng lập & Tổng Giám đốc Điều hành



MÔ TẢ CÔNG TY

Virtual Gurus cung cấp các giải pháp nhân sự ảo cao cấp, qua đó chuyên môn của nhân sự và công nghệ thông minh thúc đẩy tăng trưởng kinh doanh. Virtual Gurus tận dụng thế mạnh của máy học và trí tuệ nhân tạo (AI) để cung cấp các dịch vụ khách hàng chính xác và cải tiến, từ đó cung cấp các giải pháp làm việc từ xa cho doanh nghiệp thuộc mọi quy mô và kết nối khách hàng với những chuyên gia lãnh nghề từ các cộng đồng chưa được quan tâm đúng mực. Nền tảng dựa trên AI kết nối khách hàng với nhân tài phù hợp, cung cấp các vị trí làm việc tại nhà linh hoạt để hỗ trợ các chuyên gia thuộc nhiều lĩnh vực. Virtual Gurus nhận được sự tin tưởng từ các công ty hàng đầu như Mastercard, BMO và Telus, từ đó cách mạng hóa các giải pháp nhân sự từ xa thông qua công nghệ tiên tiến và cam kết về sự hòa nhập.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Virtual Gurus tạo cơ hội cho những cá nhân thường xuyên bị từ chối - những người có thể đã trải qua tình trạng vô gia cư, cựu chiến binh, và những người gặp thách thức về sức khỏe tâm lý. Virtual Gurus cung cấp dịch vụ đào tạo kỹ năng và kết nối người tìm việc với doanh nghiệp cần nhân viên hỗ trợ văn phòng.

Tuy nhiên, sự khác biệt của Virtual Gurus không chỉ dừng lại ở tác động xã hội, mà còn là công nghệ tiên tiến được phát triển sau khi huy động hơn 10 triệu Đô-la Canada. Virtual Gurus cung cấp dịch vụ tiếp nhận ảo

dựa trên AI phù hợp với nhu cầu kinh doanh. Tính năng xử lý cuộc gọi thông minh tự động định tuyến và phản hồi cuộc gọi, qua đó đảm bảo mọi sự tương tác đều được quản lý với độ chính xác và chuyên nghiệp.

Nhờ vào tính khả dụng 24/7, dịch vụ có thể được cung cấp tại mọi thời điểm trong ngày, vì vậy doanh nghiệp không bao giờ bỏ lỡ cuộc gọi hoặc cơ hội quan trọng nào. Các hình thức tương tác theo yêu cầu cung cấp thông tin liên lạc phù hợp với tinh thần của doanh nghiệp và đáp ứng nhu cầu của khách hàng.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Công nghệ nhân sự, Kinh tế theo hợp đồng tự do

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Các tổ chức mà chúng tôi hướng đến là những nền tảng làm việc tự do khác hoặc nền tảng trợ lý ảo như Virtual Gurus, cũng như các doanh nghiệp mà chúng tôi có thể hợp tác để xây dựng và tích hợp nền tảng Virtual Gurus ở châu Á trong mạng lưới của riêng họ. Chúng tôi cũng đang tìm cách tiếp cận các nhà đầu tư tiềm năng.

MỤC TIÊU

Chúng tôi muốn mở rộng hoạt động sang châu Á, lý tưởng nhất là tìm kiếm một doanh nghiệp tại thị trường Đài Loan và Việt Nam có thể sử dụng nền tảng và công nghệ của chúng tôi. Đồng thời, chúng tôi cũng muốn mở rộng Virtual Gurus sang các hoạt động ở châu Á.



Tiến sĩ Natalia Mykhaylova

Nhà sáng lập & Tổng Giám đốc Điều hành



MÔ TẢ CÔNG TY

WeavAir cung cấp giải pháp kinh doanh thông minh cho các trung tâm bất động sản và giao thông vận tải dưới dạng phần mềm dự đoán và thiết bị Internet Vạn vật (IoT) đa cảm biến có khả năng đo lường 20 tham số liên quan đến chất lượng không khí, bảo trì dự đoán và lưu lượng người theo thời gian thực tế ghi nhận với độ chính xác 95%, từ đó tiết kiệm hơn 300.000 Đô-la Mỹ cho mỗi lần lắp đặt hàng năm và có thể hoàn vốn đầu tư chỉ trong vòng hai năm.

GIẢI PHÁP WEVAIR BAO GỒM 3 THÀNH PHẦN:

1. WeavDetect – là mạng lưới thiết bị IoT đa cảm biến bằng mô-đun để giám sát chi tiết về hiệu quả năng lượng, nguồn và mức độ nguy hiểm của không khí, tình trạng và khả năng hoạt động của hệ thống cơ khí, sức khỏe con người, đồng thời dự đoán tỷ lệ sử dụng không gian;
2. WeavPredict - là tập hợp các mô hình và thuật toán dự đoán có thể được áp dụng cho dữ liệu cảm biến, và
3. WeavConnect - là phần mềm kết nối phát hiện bất thường để đưa ra quyết định phù hợp hơn và tự động hóa để tiết kiệm năng lượng, cải thiện quy trình bảo trì, an toàn và sức khỏe.

Hệ thống của chúng tôi giúp người dùng tiết kiệm 30% chi phí vận hành và bảo trì, tiết kiệm tới 60% năng lượng sử dụng, cải thiện chất lượng không khí, giảm thời gian ngừng hoạt động cũng như rủi ro pháp lý và rủi ro bảo hiểm. Dữ liệu của WeavAir cũng có thể được đưa vào các hệ thống kiểm soát thông gió, báo cáo và chứng nhận về phát triển bền vững và môi trường-xã hội-quản trị (ESG) như LEED, WELL và GRESB. Công ty đã nhận được 20 giải thưởng ở khu vực Bắc Mỹ, châu Á và châu Âu.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

WeavAir cung cấp một nền tảng số để trực tiếp đo lường, báo cáo và xác minh khí thải nhà kính nhằm tăng tính hiệu quả của việc đầu tư vào ESG và chuyển đổi năng lượng, tài chính và bảo hiểm. Thông qua nền tảng số của WeavAir, chúng tôi mang đến nhiều lợi ích cho khách hàng, bao gồm những cảm biến tiên tiến với độ chính xác cao hơn, độ tin cậy lâu dài và không cần nhiều thao tác hiệu chỉnh.

Chúng tôi cũng kết hợp các thuật toán trí tuệ nhân tạo (AI) và trực quan hóa báo cáo tự động. Giải pháp tiên phong này giúp xác định vấn đề nhanh hơn đến 200 lần và tiết kiệm chi phí hơn, đồng thời tối đa hóa niềm tin về thương hiệu. Công cụ trực quan hóa giúp tiết kiệm thời gian, cho phép giám sát quy trình vận hành trực tiếp, đối chiếu nhanh hơn và đáp ứng các yêu cầu về báo cáo.

Giải pháp của chúng tôi có khả năng theo dõi toàn diện hơn 20 yếu tố theo thời gian thực tế ghi nhận, xác định và ngăn ngừa các mối nguy hiểm nhanh hơn 200 lần, kèm theo hệ thống hỗ trợ quyết định mang tính dự đoán nhằm phát hiện những nguyên nhân bất thường để triển khai công tác bảo trì dự đoán. Từ đó, rủi ro khí hậu được giảm thiểu, lợi nhuận được tối đa hóa và năng suất được cải thiện.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Giao thông vận tải, xây dựng, cơ sở hạ tầng và bảo trì tòa nhà

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Tại Đài Loan, WeavAir đang tập trung vào các công ty hàng đầu trong ngành sản xuất chất bán dẫn, dịch vụ tài chính và nghiên cứu học thuật. Tại Việt Nam, chúng tôi hướng đến các công ty lớn trong lĩnh vực bất động sản, xây dựng và năng lượng.

MỤC TIÊU

Mục tiêu chính của chúng tôi tại Đài Loan và Việt Nam là thiết lập quan hệ đối tác chiến lược, mở rộng sự hiện diện trên thị trường, khám phá các cơ hội nghiên cứu và phát triển. Chúng tôi cũng mong muốn tìm hiểu thêm thông tin về thị trường địa phương.



Tiến sĩ Gabrielle Serafini

Tổng Giám đốc Điều hành & Đồng sáng lập



MÔ TẢ CÔNG TY

WelTel Health là nền tảng phần mềm dịch vụ có thể mở rộng theo quy mô. WelTel Health cách mạng hóa lĩnh vực truyền thông y tế xem bệnh nhân là trọng tâm. Thông qua việc cung cấp các công cụ tiếp cận kỹ thuật số vững chắc, WelTel Health tăng cường công tác theo dõi bệnh nhân và quản lý ngoại trú, tuân thủ điều trị, thói quen khám bệnh thường xuyên và chất lượng chăm sóc tổng thể. Là chương trình đầu tiên trên toàn cầu sử dụng tin nhắn văn bản để tương tác với bệnh nhân nhằm cải thiện kết quả sức khỏe, nền tảng của WelTel kết hợp bằng chứng khoa học hàng đầu thế giới và kỹ thuật phần mềm tinh vi để xây dựng những sáng kiến trực quan giúp cải thiện sức khỏe và tăng cường cung cấp dịch vụ chăm sóc.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

WelTel là nền tảng truyền thông về y tế hàng đầu thế giới, được chứng thực từ Tổ chức Y tế Thế giới (WHO), Trung tâm Kiểm soát và Phòng ngừa Dịch bệnh Hoa Kỳ (U.S. CDC) cùng hơn 75 bài báo khoa học. Việc sử dụng nền tảng của chúng tôi đã được chứng minh là có thể cải thiện tính tuân thủ, thói quen duy trì, kết quả, hiệu quả, năng lực và tỷ lệ thu hồi vốn đầu tư. WelTel cũng

là nền tảng dành cho nhiều loại bệnh và sử dụng nhiều ngôn ngữ, bao gồm các mô-đun cho bất kỳ điều kiện hay tình trạng nào, do đó dễ dàng mở rộng quy mô đối với các dịch vụ lâm sàng. WelTel hoạt động ở các khu vực thành thị, nông thôn và vùng sâu vùng xa trên toàn cầu, từ đó cung cấp khả năng tiếp cận công bằng với dịch vụ y tế chất lượng.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Chăm sóc sức khỏe, Công nghệ y tế

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Trong phái đoàn thương mại này, chúng tôi hy vọng sẽ kết nối với các nhà cung cấp dịch vụ y tế muốn đưa WelTel vào hoạt động của họ. Chúng tôi cũng muốn gặp gỡ các nhà phân phối cùng các đối tác nghiên cứu và đầu tư tiềm năng ở nước sở tại.

MỤC TIÊU

Đối với Đài Loan, mục tiêu của chúng tôi là ký ít nhất một biên bản ghi nhớ với chính phủ hoặc tổ chức y tế tư nhân quy mô lớn. Đối với Việt Nam, chúng tôi hy vọng sẽ ký một thỏa thuận để khởi động dự án thử nghiệm nhằm hỗ trợ đối phó với HIV.



Natalie Ashdown

Đồng sáng lập, Giám đốc Vận hành



MÔ TẢ CÔNG TY

Evoco là công ty toàn cầu mang tinh thần đổi mới, chuyên về lĩnh vực khử hóa thạch cho chuỗi giá trị vật liệu. Chúng tôi đang phát triển một nền tảng công nghệ vật liệu có thể mở rộng quy mô để giúp các đối tác thương hiệu khử độc và khử các-bon cho sản phẩm tiêu dùng hiệu năng cao. Nền tảng cải tiến của Evoco có thể được sử dụng để sản xuất các công nghệ bọt sinh học, da sinh học và TPU sinh học hiệu năng cao. Đặc biệt, có thể đo lường những sự khác biệt mà sản phẩm bọt sinh học FATES của Evoco mang lại, từ đó góp phần gia tăng đáng kể tính bền vững.

Evoco vượt trội trong hoạt động tiên phong nghiên cứu và phát triển lĩnh vực khoa học vật liệu và hóa sinh, tận dụng cách tiếp cận đa ngành để tạo ra các vật liệu cải tiến với những đặc tính chưa từng có. Những công nghệ đặc biệt của Evoco hướng đến mục tiêu tạo sự đột phá cho ngành công nghiệp hóa dầu thông qua thế mạnh của các nhà máy. Sản phẩm của Evoco là giải pháp vật liệu được thương mại hóa, từ đó giảm đáng kể lượng các-bon cùng các chất dễ bay hơi và hóa chất độc hại cho con người và môi trường.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Chúng tôi đã mở rộng quy mô công nghệ của mình, với trọng tâm là tiếp tục tăng trưởng trong ngành da giày, đồng thời mở rộng phạm vi toàn cầu với các hoạt động tại Trung Quốc, Việt Nam và Ý. Với 14 sáng chế được cấp, Evoco đang mở rộng cơ hội thị trường bằng cách giới thiệu những vật liệu và công nghệ mới cho các lĩnh

vực và danh mục sản phẩm bổ sung. Những sáng chế hiện có mang tính mở rộng của Evoco, kèm theo chiều hướng gia tăng về nghiên cứu và phát triển trong nhiều lĩnh vực, là nền tảng cho sự phát triển kinh doanh của chúng tôi. Qua đó, chúng tôi có thêm lợi thế cạnh tranh, đồng thời bảo vệ những sáng kiến của chúng tôi cho các vật liệu thế hệ mới mang tính bền vững và có thể mở rộng quy mô. Evoco tập trung thúc đẩy lĩnh vực khử hóa thạch và khử độc – đây là hai giá trị chính phù hợp với sứ mệnh của chúng tôi: trở thành công ty hàng đầu về chuyển đổi vật liệu, qua đó đem lại tiềm năng đáng kể về tỷ lệ thu hồi vốn đầu tư.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Sản xuất vật liệu sinh học, giày dép

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Chúng tôi đang hướng đến các công ty sản xuất hàng đầu tại Việt Nam và Đài Loan có sự quan tâm hoặc chuyên về phát triển sản xuất theo hướng bền vững hơn. Chúng tôi nhắm đến các tổ chức cam kết giảm khí thải các-bon và thúc đẩy tính bền vững về môi trường thông qua hợp tác và đổi mới sáng tạo. Chúng tôi cũng đang tìm kiếm các công ty gia công để sản xuất hóa chất của chúng tôi nhằm sử dụng trong nhiều ứng dụng thương mại.

MỤC TIÊU

Chúng tôi đang hướng tới việc thiết lập quan hệ đối tác, khám phá thị trường và cơ hội sản xuất mới, đồng thời quảng bá các vật liệu có gốc sinh học của chúng tôi.



Karine Mailhot-Sarrasin

Giám đốc Truyền thông



MÔ TẢ CÔNG TY

WaterShed Monitoring mong muốn kết nối, hỗ trợ, trang bị thông tin và giải pháp cho các bên liên quan về chu trình nước đô thị và nước tự nhiên vì lợi ích của các thể hệ mai sau để cùng nhau bảo vệ nguồn tài nguyên quý nhất – nước. Thông qua việc hỗ trợ các bên liên quan trong ngành nước giảm thiểu tác động mà họ tạo ra và đồng thời tối đa hóa việc sử dụng nước, WaterShed Monitoring góp phần thực hiện Mục tiêu Phát triển Bền vững thứ sáu của Liên Hợp Quốc - đảm bảo tiếp cận nguồn nước và vệ sinh cho tất cả mọi người thông qua hoạt động quản lý tài nguyên nước một cách sâu sát và bền vững. WaterShed Monitoring có đội ngũ chuyên gia khoa học nổi tiếng quốc tế - những người thực sự quan tâm đến việc cải thiện thực tiễn về quản lý nước. Trong hoạt động hàng ngày, đội ngũ này phối hợp với khách hàng để hỗ trợ và tiếp sức cho họ trong việc đạt được mục tiêu.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

WaterShed Monitoring kết hợp chuyên môn khoa học về thủy vực học, hệ thống phân phối nước, cấu trúc cơ sở dữ liệu, trắc địa và công nghệ thông tin. Nhờ đó mà WaterShed Monitoring có thể hỗ trợ các nhà quản lý nước trong việc lựa chọn và triển khai những phương pháp quản lý dữ liệu đã được chứng minh dựa vào những thực tiễn tốt nhất và xu hướng nghiên cứu gần đây nhất, đồng thời đề xuất giải pháp được thiết kế riêng cho những tình huống đặc biệt. Thông qua công tác đào tạo và huấn luyện nhân viên, WaterShed Monitoring giúp khách hàng tăng cường chuyên môn

nội bộ nhằm tận dụng tối đa dữ liệu quan trắc và cải thiện công tác quản lý nước. Nền tảng Enki của WaterShed Monitoring là một nền tảng độc đáo vì có thể tích hợp toàn diện tất cả dữ liệu về nước trong cả chu trình nước đô thị và nước tự nhiên. Bằng cách quản lý tập trung tất cả dữ liệu thu thập được tại cơ sở, từ đầu dò, cảm biến, phân tích trong phòng thí nghiệm và Internet Vạn vật, khách hàng giảm thiểu rủi ro mất dữ liệu và hoạt động trùng lặp, từ đó gia tăng hiệu quả và tiết kiệm chi phí. Nerthus là ứng dụng dự báo vi khuẩn lam duy nhất dựa trên phân tích dao động trong phổ hồng ngoại và cận hồng ngoại.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Quản lý nước và chất thải

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Chúng tôi đang hướng đến các tổ chức và/ hoặc cơ quan chuyên quản lý và bảo vệ tài nguyên nước. Chúng tôi muốn gặp gỡ các tổ chức đang tập trung triển khai những thay đổi theo Luật Tài nguyên nước 2023 của Việt Nam. Chúng tôi cũng muốn kết nối với các trường đại học mạnh về chương trình khoa học nước và các công ty tư vấn môi trường.

MỤC TIÊU

Chúng tôi muốn tăng cường các mối quan hệ mà chúng tôi đã tạo lập tại Việt Nam vào đầu năm nay, thể hiện cam kết của chúng tôi đối với thị trường, mở rộng mạng lưới và tìm kiếm cơ hội thành lập một đại lý trong nước có sự hiện diện tại thị trường Việt Nam.



Mandy Chan

Chủ tịch kiêm Tổng Giám đốc Điều hành

vidigami
Your photos. Your stories.

MÔ TẢ CÔNG TY

Vidigami là công ty công nghệ phần mềm có trụ sở tại Vancouver, Canada. Nhà sáng lập công ty là bà Mandy Chan - một chuyên gia công nghệ và doanh nhân khởi nghiệp nhiều công ty với 13 sáng chế được cấp. Công ty phát triển một kho lưu trữ phương tiện truyền thông được thiết kế để cung cấp cho cộng đồng một nền tảng đặc biệt nhằm khuyến khích các thành viên chia sẻ câu chuyện.

Vidigami là nền tảng quản lý truyền thông hợp tác được thiết kế cho các trường học. Giáo viên, nhân viên, phụ huynh hoặc học sinh đều có thể tải hình ảnh. Vidigami cho phép người dùng bảo vệ và tôn trọng quyền riêng tư trong khi cung cấp nhu cầu về nội dung cộng đồng. Thông qua Vidigami, mọi bức ảnh tải lên đều được gắn thẻ thông minh nên ngay lập tức trở thành một phần trong kho lưu trữ phương tiện truyền thông của trường để sẵn sàng được tìm kiếm, sẵn sàng được khám phá, sẵn sàng được chia sẻ. Nhờ khâu quản lý sự đồng ý nghiêm ngặt mà Vidigami đơn giản hóa việc quản lý tập trung, tổ chức và chia sẻ nội dung, đồng thời loại trừ sự phức tạp của việc quản lý quyền nội dung và quyền riêng tư dữ liệu.

ĐỊNH VỊ GIÁ TRỊ RIÊNG BIỆT (UVP)

Hình ảnh là công cụ không thể thiếu trong giáo dục. Hình ảnh đã và đang trở thành biểu tượng cho cách mà thế hệ ngày nay tương tác và giao tiếp. Đối với các trường học, hình ảnh ghi lại việc học cả trong và ngoài lớp học để ghi nhận trực quan về hành trình của từng

học sinh, đồng thời giúp các gia đình có thể tham gia vào trải nghiệm ở trường học.

Không như những hệ thống quản lý tài sản số hoặc hình ảnh nào khác, Vidigami được thiết kế để đáp ứng nhu cầu của các trường học - nơi mà nhu cầu quản lý quyền riêng tư dữ liệu của học sinh và sự đồng ý của gia đình là một phần quan trọng trong việc quản trị trường học. Hệ thống quản lý nội dung thông minh của Vidigami kết hợp trí tuệ nhân tạo với việc quản lý quyền riêng tư và sự đồng ý nghiêm ngặt, từ đó cung cấp cho các tổ chức một giải pháp đáng tin cậy để quản lý tập trung, cơ cấu, lưu trữ và chia sẻ kinh nghiệm nhằm kết nối cộng đồng của họ.

CÁC LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG CỦA CÔNG TY

Giáo dục, Công nghệ giáo dục

CÁC TỔ CHỨC MÀ CÔNG TY HƯỚNG ĐẾN

Chúng tôi quan tâm đến những cơ hội phân phối và đầu tư ở nước sở tại. Chúng tôi muốn kết nối với những đại lý và/ hoặc nhà phân phối công nghệ giáo dục trong khu vực, các hiệp hội trường học, lãnh đạo và các nhà đầu tư về công nghệ giáo dục/ tác động xã hội.

MỤC TIÊU

Mục tiêu của chúng tôi khi tham gia vào phái đoàn thương mại này là tìm kiếm các đối tác khu vực có thể giúp chúng tôi phát triển thị trường tại châu Á. Ngoài ra, chúng tôi mong muốn tìm kiếm nguồn vốn đầu tư có thể hỗ trợ chúng tôi tăng trưởng trên phạm vi quốc tế.

